



Os hospitais mais bem equipados da América Latina em 2025

2025





Índice

Sobre a Global Health Intelligence (GHI)	4
Mensagem de Guillaume Corpart	5
Sobre o HospiRank	6
Aviso legal	7
Parte 1 - Panorama do mercado de equipamentos médicos da América Latina em 2025: observações de líderes do setor	8
Parte 2 - Dados estratégicos para equipes de vendas de MedTech	14
Parte 3 - Como usar dados de mercado para catapultar suas vendas	21
Parte 4 - Os hospitais públicos e privados mais bem equipados da América Latina	25
Capacidade hospitalar	26
Equipamentos de diagnóstico primário.....	32
Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados.....	38
Tratamento oncológico	44
Parte 5 - Insights sobre cirurgias robóticas	50
Posfácio	51

Sobre a Global Health Intelligence (GHI)

Global Health Intelligence foi fundada em 2014 com a missão de revolucionar a forma como a informação é acessada e utilizada no setor de saúde. A empresa nasceu da demanda por dados precisos e em tempo real que permitam às organizações tomar decisões bem fundamentadas. Ao longo dos anos, crescemos e nos tornamos uma das maiores referências em inteligência no mercado de saúde.



Revolução nos dados de saúde

a GHI é líder no fornecimento de inteligência de mercado para o setor de saúde em mercados emergentes.



Soluções personalizadas

a GHI oferece soluções personalizadas, com informações práticas para otimizar estratégias de mercado, crescimento, cadeias de suprimentos e iniciativas em saúde.



Análises fundamentadas em dados

utilizamos o poder dos dados para ajudar empresas, governos e organizações de saúde a tomar decisões mais inteligentes e rápidas.



Fortalecimento para um impacto global

com nossos bancos de dados exclusivos e nossas soluções personalizadas, as empresas podem identificar oportunidades, mitigar riscos e crescer em mercados globais.



Banco de dados de saúde inigualável

nossos bancos de dados extensos e dinâmicos abrangem milhares de organizações de saúde em todas as regiões da América Latina e da Ásia.



Inovar, crescer e prosperar
– fundamentado em dados.
Desenvolvido pela GHI.



Mensagem de Guillaume Corpart, fundador e diretor-executivo da Global Health Intelligence

Na Global Health Intelligence, somos movidos por uma missão: transformar o setor de saúde por meio de dados práticos e fundamentados. Há mais de uma década lideramos a inteligência no mercado de saúde, ajudando as organizações a tomar decisões com base em informações confiáveis.

Um dos nossos maiores orgulhos é o relatório HospiRank, que classifica os hospitais com base em dados e oferece uma visão abrangente do setor de saúde. Para as equipes de vendas, o HospiRank é muito mais que um relatório. Ele funciona como uma fonte inestimável para identificar os principais tomadores de decisões, entender o desempenho do hospital e descobrir novas oportunidades. Com informações precisas e atualizadas, o HospiRank proporciona aos times de vendas a inteligência de que precisam para impulsionar o crescimento, fortalecer relações e triunfar em um mercado cada vez mais competitivo.

Este ano, fizemos várias mudanças importantes no HospiRank que ajudarão sua empresa a melhorar ainda mais o desempenho de vendas. Acrescentamos recursos para mostrar como as ferramentas da GHI podem aprimorar as vendas, explorar o poder dos dados e promover uma abordagem tecnológica estratégica. Além disso, criamos classificações independentes para hospitais públicos e privados para comparar equipamentos e demonstrar diferenças de tamanhos, fornecendo insights valiosos sobre nossas ofertas. Também simplificamos as categorias seguindo recomendações de representantes de vendas, alinhando-as melhor às necessidades do setor. Agora, os dados são escalonados em faixas, permitindo uma compreensão mais detalhada dos atributos dos hospitais (os dados granulares subjacentes ainda estão disponíveis para assinantes no banco de dados [HospiScope](#)).

Essas atualizações foram criadas para dar suporte às suas estratégias de vendas e atender melhor às necessidades do cliente, garantindo que o HospiRank continue sendo um recurso essencial em sua jornada de crescimento e sucesso.

Obrigado pela confiança na Global Health Intelligence.
Esperamos continuar apoiando o seu sucesso nos próximos anos.



Guillaume Corpart
fundador e diretor-executivo
Global Health Intelligence



Sobre o HospiRank

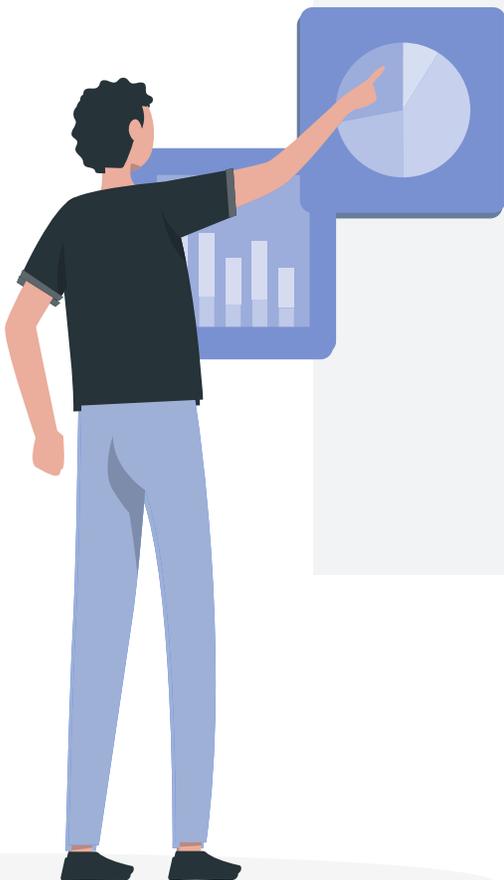
Criado pela Global Health Intelligence, o HospiRank classifica **os hospitais mais bem equipados da América Latina** a partir de dados extraídos do HospiScope, o maior banco de dados hospitalares da região desenvolvido pela GHI.

Com mais de **140 pontos de dados por hospital**, o HospiScope cobre quase **90% dos hospitais latino-americanos** e é constantemente atualizado pela nossa equipe de pesquisa. O HospiRank é uma ferramenta essencial que ajuda fabricantes, equipes de inteligência empresarial e administradores hospitalares a identificar oportunidades de vendas e comparar equipamentos hospitalares.

Este ano, o HospiRank inclui classificações separadas para hospitais públicos e privados, destacando as principais instituições na Argentina, Brasil, Colômbia, Chile, México e Peru. O ranking baseia-se na quantidade de equipamentos médicos instalados nas seguintes categorias:

- Capacidade
- Diagnóstico primário
- Diagnóstico avançado por imagem
- Tratamento oncológico

O HospiRank é um extrato sintetizado do HospiScope, que cobre 18 países* e contém mais de 140 pontos de dados por país.





A equipe de pesquisa da GHI coleta as informações contidas no relatório diretamente dos hospitais. Como nem todos os hospitais compartilham seus dados, algumas dessas instituições são excluídas das classificações. Os dados apresentados são informados pelos próprios hospitais. A GHI publica as informações da maneira em que as recebe; os dados não são submetidos a uma verificação independente para determinar sua precisão.

O relatório HospiRank não deve ser considerado um indicador da qualidade do atendimento médico nas instituições listadas. A avaliação da qualidade exige uma análise mais ampla que leva em conta uma série de fatores, como equipamentos, resultados clínicos, especialização, equipe médica, competências, instalações e processos, entre outros. O HospiRank não se destina a ser um recurso para pacientes e não deve ser usado para a tomada de decisões relativas à seleção de hospitais.

** O HospiScope cobre os seguintes países: Argentina, Bolívia, Brasil, Chile, Colômbia, Costa Rica, República Dominicana, Equador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicarágua, Panamá, Paraguai, Peru, Porto Rico e Uruguai.*

Aviso legal

Os rankings do HospiRank baseiam-se em dados extraídos do HospiScope, o banco de dados de demografia hospitalar criado pela Global Health Intelligence (GHI). Esses rankings são disponibilizados sem garantia de nenhum tipo, quer seja explícita ou implícita, incluindo, entre outros, garantias limitadas de sucesso, adequação a uma finalidade específica, não violação ou transcurso de execução. Em que pesem as nossas pesquisas e análises, os rankings do HospiRank devem ser considerados opiniões estritamente subjetivas.

Os usuários dos rankings do HospiRank reconhecem e concordam em realizar suas próprias diligências para chegar a decisões fundamentadas por conta própria. Os usuários reconhecem que os rankings do HospiRank podem ser usados como um instrumento para a tomada dessas decisões, mas não devem ser vistos como a fonte mais fidedigna para a realização de qualquer avaliação. A GHI não poderá ser responsabilizada por nenhuma escolha dos indivíduos em relação aos seus cuidados de saúde com base nos rankings do HospiRank. Os dados utilizados pela GHI foram obtidos voluntariamente junto a diversas instituições em 2023, 2024 e 2025. Algumas instituições optaram por não divulgar informações e, portanto, não foram incluídas nos rankings do HospiRank.

A GHI não se responsabiliza pela exatidão dos dados disponibilizados e tampouco será responsabilizada legalmente caso quaisquer desses dados estejam incorretos. Como os rankings do HospiRank criados pela GHI consistem em opiniões, a GHI não é legalmente responsável por nenhum impacto que possam ter sobre a reputação de qualquer instituição de saúde da América Latina, independentemente de estar ou não nos rankings. Isso se aplica a qualquer hospital, clínica, centro médico ou qualquer outro tipo de instalação médica.

Para obter mais informações, entre em contato enviando um e-mail para: info@ghi.health





Parte 1

Panorama do mercado latino-americano de equipamentos médicos em 2025: observações de líderes do setor



Por Guillaume Corpart

Para entender melhor o cenário geral do mercado de equipamentos médicos da América Latina, as oportunidades existentes e os desafios que persistem, conversamos com seis dos principais executivos do setor.

O panorama do setor de saúde em geral e do mercado de equipamentos médicos mais especificamente passa por constantes mudanças. Os eventos da última meia década tornaram essa dinâmica particularmente intensa. A pandemia global de Covid-19, os consequentes impactos nas cadeias de suprimentos, as novas lideranças na região e em países vizinhos como os Estados Unidos, o rápido envelhecimento populacional e o aumento da epidemia da obesidade são apenas alguns dos problemas que vêm redefinindo o atual cenário da saúde na América Latina.

Para empresas do setor de equipamentos médicos, conhecer essas tendências e adaptar seu portfólio de produtos a esse mercado em constante evolução não é apenas recomendável, mas uma estratégia fundamental. Com as mudanças nas necessidades das instituições médicas e nas regulamentações nacionais, as empresas que não se atentarem a esse ponto podem rapidamente ficar para trás.

Para ajudar a sua empresa a ficar a par da evolução do mercado, conversamos com seis dos principais executivos da saúde que atuam na região para saber o que eles pensam sobre tudo isso. As observações desses líderes sobre o atual panorama do setor – e o que eles e suas empresas estão fazendo para responder aos desafios – podem ajudar você a criar um plano para triunfar na região nos próximos anos.

Nosso painel executivo



Steven Bipes
Vice-Presidente de Estratégia e
Análise Global
**Advanced Medical Technology
Association (AdvaMed)**



Marc Duocastella
Gerente-Geral
Philips Mexico



Hector Orellana
Vice-Presidente para a
América Latina do Norte
Medtronic



Sergio Dominguez
Head de Tratamento
Cardiovascular e Radiologia
Intervencionista para a
América Latina
Siemens Healthineers

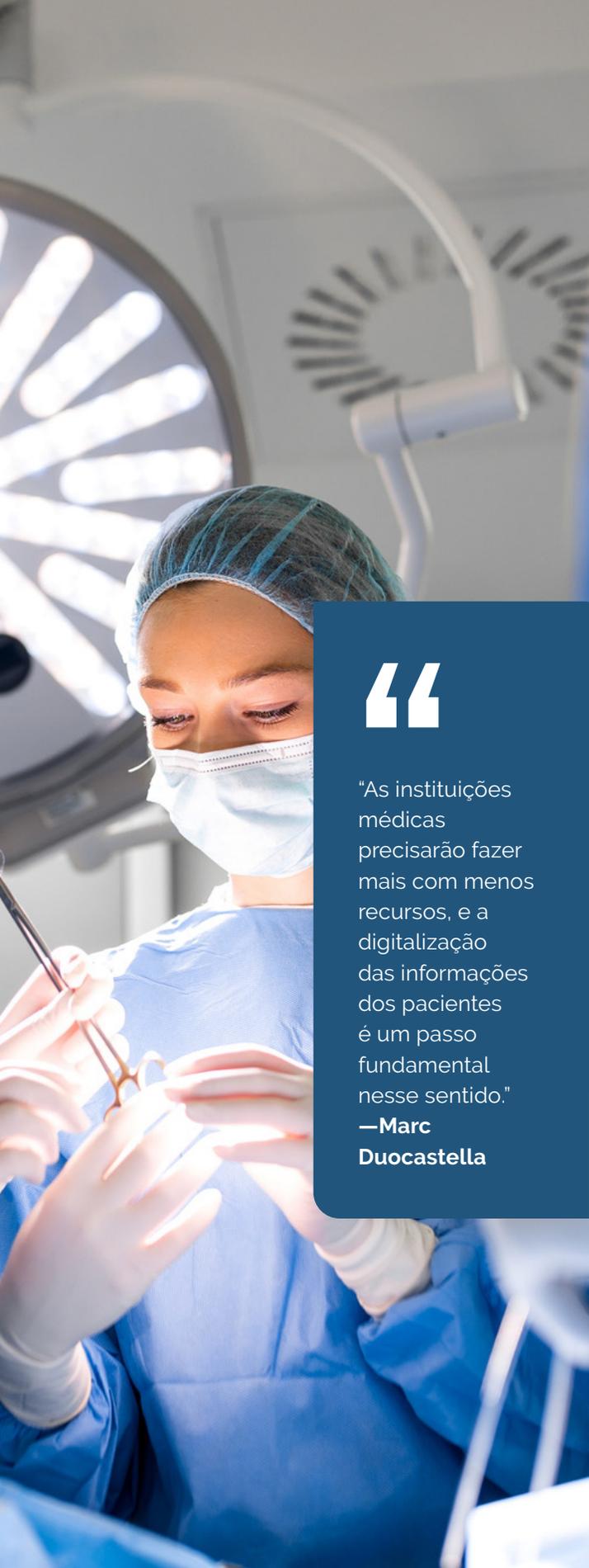


Eduardo Golisano
Vice-Presidente de Soluções
de Administração de
Medicamentos para a
América Latina
BD



Raul Ocampo
Vice-Presidente para a
América Latina
Elekta





“

“As instituições médicas precisarão fazer mais com menos recursos, e a digitalização das informações dos pacientes é um passo fundamental nesse sentido.”

—Marc Duocastella

Tendências atuais

O primeiro passo para se manter relevante em um mercado em constante transformação é reconhecer e se adaptar às últimas tendências. Vejamos algumas das principais tendências identificadas pelo nosso painel de executivos:

Digitalização

“Em toda a região, começamos a observar um aumento na digitalização dos prontuários”, observa Marc Duocastella, gerente-geral da Philips México. “No futuro, será imprescindível que as instituições médicas façam mais com menos recursos. A digitalização das informações dos pacientes será um passo fundamental nesse sentido.”

Sistemas de código aberto

Paralelamente à digitalização está a necessidade de que os sistemas sejam de “código aberto”, afirma Sergio Arturo Dominguez Miranda, head de tratamento cardiovascular e radiologia intervencionista da Siemens Healthineers para a América Latina. “No passado, tínhamos muitos sistemas em um ambiente fechado”, diz o executivo. “Atualmente é importante ter conectividade com outras empresas. Quando conseguirmos compartilhar melhor os dados entre diferentes equipamentos e interfaces, podemos cuidar melhor dos nossos pacientes.”

Inteligência artificial

Não é nenhuma surpresa que a IA apareça nas listas de inovações dos nossos executivos, mas agora os benefícios reais começam a ser sentidos na prática. “A IA já está começando a ser usada em equipamentos de diagnóstico, o que nos permite identificar problemas e diagnosticar o paciente de forma muito mais rápida”, pondera Raul Ocampo Mangin, vice-presidente da Elekta para a América Latina. Em geral, o mercado de IA na saúde deve movimentar cerca de US\$ 50 bilhões até 2026.

Impressão 3D

Outra inovação, segundo Ocampo, é a impressão 3D. Graças a essa tecnologia, profissionais médicos estão criando órteses, implantes e outros dispositivos especificamente adaptados a cada paciente.

Telemonitoramento

O aumento do telemonitoramento de pacientes por meio de dispositivos vestíveis e outras tecnologias é outra inovação importante, diz Dominguez. “Os dispositivos vestíveis, ou *wearables*, são essenciais para o cuidado preventivo, pois nos permitem monitorar o paciente e diagnosticar problemas antes que eles piorem”, afirma.

Inovação contínua

Essas tendências indicam claramente que, apesar dos vários desafios enfrentados na região, a inovação continua a impulsionar o mercado de equipamentos médicos. Nosso painel executivo está otimista de que continuaremos a ver esse foco na inovação na América Latina nos próximos anos. "A inovação é a espinha dorsal das empresas de equipamentos médicos", observa Duocastella. "Na Phillips, o nosso único foco é saber onde a inovação pode fazer a maior diferença, seja em nossos equipamentos e dispositivos ou em nossos softwares. É isso que nos leva a reinvestir grande parte de nossos lucros em pesquisa e desenvolvimento."

"Graças à integração da IA aos equipamentos de diagnóstico, a identificação dos problemas e os diagnósticos dos pacientes têm sido muito mais rápidos." —**Raul Ocampo**

Hector Orellana, vice-presidente da Medtronic para a América Latina do Norte, acrescenta que a dualidade dos setores público e privado do sistema de saúde na América Latina exige ainda mais inovação das empresas de equipamentos médicos. "Precisamos ser inovadores não apenas em termos das tecnologias que oferecemos, mas também da capacidade das instituições públicas e privadas de adotar essas tecnologias", afirma. "No futuro, a prevenção será a capacidade de reduzir a disparidade no acesso entre pacientes públicos e privados."

Eduardo Golisano, vice-presidente de soluções de administração de medicamentos da BD para a América Latina, compartilha desse sentimento. Embora seja fundamental para manter a relevância da sua empresa no mercado, a inovação precisa vir acompanhada da capacidade de entender as nuances do mercado e fazer com que hospitais e centros médicos adotem os seus produtos. "A inovação traz em si uma dicotomia", analisa o executivo. "Ao mesmo tempo que a inovação é a mola propulsora dos produtos, a tarefa de fazer com que esses produtos sejam aprovados e adotados rapidamente no mercado pode ser desafiadora em alguns casos. Daí a importância de encontrar o equilíbrio certo."

Áreas de crescimento

A inovação alcança os melhores resultados quando se concentra nas áreas de maior necessidade do mercado. Nos últimos anos, observa Duocastella, esse foco deixou de ser em novos equipamentos e dispositivos e passou a ser em inovações de software. "Neste momento, a inovação disruptiva no mercado é o software", afirma. "Temos muitas informações para digerir e transformar em dados e decisões para o paciente. O software, em alguns casos auxiliado por IA, é a chave para ajudar profissionais de saúde e pacientes a tomar essas decisões."

Orellana afirma que muitas das inovações lançadas nos últimos anos estão sendo agora mais amplamente adotadas nos mercados latino-americanos, tornando-as também grandes propulsoras do crescimento. "Soluções como cirurgias assistidas por robô, a miniaturização de produtos e o aprendizado de máquina estão impulsionando a adoção dos produtos", pondera. Steven Bipes, vice-presidente de estratégia e análise global da Advanced Medical Technology Association (AdvaMed), afirma que as empresas de tecnologia

médica também podem usar a inovação para superar obstáculos regulatórios, promovendo para isso um trabalho mais colaborativo entre as equipes de diferentes setores da empresa. "Os desalinhamentos regulatórios entre diferentes regiões e os atrasos que eles causam acabam gerando muitas despesas adicionais para as nossas empresas", indica Bipes. "Empresas que adotam mais funções híbridas em diferentes departamentos da organização estão encontrando maneiras de inovar para lidar com esse sistema regulatório com muito mais eficiência."

"Os dispositivos vestíveis são essenciais para o cuidado preventivo, ajudando a monitorar o paciente e diagnosticar problemas logo no início."

—**Sergio Dominguez**



Desafios persistentes

As empresas que atuam nos mercados de saúde latino-americanos sabem que o crescimento na região muitas vezes vem acompanhado de desafios. Sejam questões regulatórias governamentais, desafios das cadeias de suprimentos ou apenas preocupações habituais com a infraestrutura geral dos diferentes países, as empresas de saúde devem ser ágeis para abordar essas questões e ter êxito.

Superação de obstáculos regulatórios

Nos últimos anos, países como México e Brasil adotaram medidas para melhorar as regulamentações e acelerar o processo de aprovação, mas Golisano acredita que o acúmulo de pedidos pendentes ainda pode levar a atrasos regulatórios. "Embora o México tenha implementado um processo de tramitação acelerada, há um enorme volume de pedidos pendentes e novos produtos chegam a levar 24 meses para serem aprovados", diz o executivo. "O Brasil também vem intervindo no processo de aprovação e com isso reduzindo um pouco os prazos de aprovação, que variam de 8 a 12 meses."

Bipes ressalta que um dos maiores desafios enfrentados pelas empresas de tecnologia médica na região são as inconsistências e atrasos regulatórios. De fato, as despesas associadas a problemas de alinhamento regulatório e questões éticas e de compliance adicionam custos a qualquer novo produto ou dispositivo que excedem significativamente o impacto das tarifas ou tarifas propostas. "Nossas estimativas indicam que, em âmbito mundial, o ônus financeiro das regulamentações desnecessárias e duplicadas gira em torno de US\$ 50 bilhões por ano. Desse total, a América Latina responde por US\$ 2 bilhões", afirma.

Ocampo observa que, embora os atrasos burocráticos sejam um infeliz efeito colateral das regulamentações, há oportunidades para empresas que podem trabalhar de perto com os reguladores e se planejar para lidar com atrasos no sistema. "Embora vários países latino-americanos tenham processos longos e burocráticos, outros simplificaram as regulamentações para favorecer a introdução de tecnologias em benefício dos pacientes", diz o executivo. "O Chile e o Panamá, por exemplo, se destacam pelos avanços tecnológicos que conquistaram no setor de saúde."

"Parte da inovação é a capacidade de reduzir a disparidade no acesso entre pacientes públicos e privados."

—Hector Orellana

Superação de desafios nas cadeias de suprimentos

Outra questão são os desafios relacionados à cadeia de suprimentos, que é uma preocupação frequente e constante para fornecedores de equipamentos da América Latina. "As cadeias de suprimentos globais estão sob constante pressão, e as notícias recentes sobre a possível aplicação de novas tarifas pelos Estados Unidos complicaram ainda mais as coisas", analisa Duocastella. "Para superar esses desafios, a Philips diversifica sua produção entre fábricas no mundo inteiro. Se uma dessas unidades tiver algum problema, temos outras alternativas."

Dominguez concorda que o foco na produção perto da fonte é fundamental para solucionar desafios associados às cadeias de suprimentos – e há muitas oportunidades para essa produção na América Latina. "Não há dúvidas de que existem oportunidades para aumentar a produção aqui", afirma. "Temos instalações na Costa Rica, Brasil, México e outros locais da região, mas continuamos crescendo."

Bipes acrescenta que, embora seja importante trabalhar com fornecedores locais, é impossível ter 100% dos suprimentos e peças fornecidos localmente, sobretudo no caso de fabricantes de tecnologias médicas que precisam de centenas ou até milhares de peças de fornecedores em todas as partes do mundo. É por isso que é importante que as empresas sigam empenhadas em implementar melhorias tanto no processo regulatório como na cadeia de suprimentos.

As peculiaridades da infraestrutura pública e privada

Caracterizada por uma combinação de instituições públicas e privadas, a infraestrutura do sistema de saúde na América Latina impõe desafios adicionais para as empresas. Orellana assinala que as empresas de equipamentos podem ajudar a região e melhorar seus resultados financeiros se atenderem com agilidade os setores público e privado. "Se você falar com hospitais privados, é provável que digam que querem soluções de IA, robótica e equipamentos de ponta. Já outros hospitais têm necessidades muito básicas", comenta. "É essencial entender os dois lados para conhecer as diferenças e oferecer os serviços certo para cada instituição. Precisamos ser maleáveis para ajudar todos os pacientes com o máximo de efetividade."

Um olhar para o futuro

O futuro da saúde na América Latina é muito promissor para as empresas que conseguirem superar os obstáculos regulatórios da região e continuarem a trazer inovações para hospitais públicos e privados. "No futuro, a prevenção será extremamente importante", destaca Golisano. "Um dos aspectos que me vem à mente é a oncologia, ou diagnóstico de câncer, e as doenças cardiovasculares, que continuarão a ser um dos principais focos do mercado de equipamentos e dispositivos médicos nos próximos anos."

- **Atender os setores público e privado.** Como sempre, as empresas de sucesso serão aquelas que conseguirem diversificar suas ofertas para atender tanto o setor público como o privado. "No futuro, precisamos entender como podemos fazer um uso mais eficaz dos recursos que temos e usá-los para alcançar mais pacientes", diz Orellana. "A falta de acesso a atendimento é um problema constante em algumas regiões da América Latina, de modo que precisamos firmar parcerias com instituições que possam nos ajudar a resolver o problema do acesso."
- **Inovação contínua.** Segundo Duocastella, as empresas que se destacarão no processo de responder a esses desafios são as que continuam a inovar. "Temos concentrado nossos investimentos em pesquisa e investimento para entender onde nossas ofertas podem causar o maior impacto e como podemos nos especializar para atender às necessidades

das organizações," esclarece. "Também fechamos parcerias com profissionais de saúde para determinar a direção que precisamos seguir."

- **Diversificação de produtos.** A diversificação da oferta é outro aspecto fundamental para atender às diferentes necessidades das instituições em toda a região. "Tentamos ser abrangentes em nossas ofertas, seja em relação a dispositivos para doenças vasculares, oncológicas ou de outra natureza, para satisfazer as necessidades de uma ampla variedade de pacientes", afirma Dominguez. "Também sabemos que somos apenas uma parte da jornada de tratamento dos nossos pacientes, razão pela qual é essencial firmar parcerias com outras empresas para prestar cuidados abrangentes."
- **Simplificação das regulamentações.** De acordo com Bipes, outra mudança que pode beneficiar consideravelmente as empresas de tecnologia médica nos próximos anos é a convergência regulatória, ou seja, o alinhamento entre as regulamentações técnicas e o processo de aprovação regulatória não apenas na América Latina, mas no mundo inteiro. As empresas devem continuar a defender essa convergência regulatória no futuro, uma vez que ela ajudará significativamente a melhorar sua eficiência e seus resultados financeiros. "Os países concordam com a necessidade de promover a convergência regulatória, mas agora eles precisam deixar de apenas fazer declarações e começar a modificar as regras para que isso de fato aconteça", diz ele. "Ainda há muito a ser feito."



"Em âmbito mundial, regulamentações desnecessárias criam um ônus financeiro de quase US\$ 50 bilhões por ano." —**Steven Bipes**

Coleta de dados críticos de mercado

De equipamentos de diagnóstico e ferramentas cirúrgicas a suprimentos médicos ou outras necessidades, todos os executivos que entrevistamos observaram que o segredo para saber exatamente quais produtos oferecer são pesquisas de mercado robustas e uma compreensão profunda do que os administradores hospitalares e profissionais de saúde precisam em cada tipo de instituição. "Atendemos mais de 400 desses indivíduos no México. Alguns trabalham com a nossa empresa há mais de 30 anos", observa Duocastella. "Mais do que clientes, essas pessoas são como parte da nossa família."

Se você busca refinar suas ofertas com os dados de pesquisa de mercado mais atualizados, a Global Health Intelligence oferece uma série de ferramentas que ajudarão a sua empresa a ficar à frente do mercado. Com o [PriceScope](#), por exemplo, nossos clientes

podem ver quais instituições médicas compraram determinados equipamentos ou dispositivos – sejam deles mesmos ou dos concorrentes – e o valor que pagaram. O [HospiScope](#) fornece dados detalhados de vendas e uso individualmente para cada hospital. E com o [SurgiScope](#) as empresas conseguem saber não apenas quais procedimentos estão sendo realizados em quais hospitais, mas também com que frequência.

Se estiver pronto para começar a aprimorar sua estratégia de vendas, [entre em contato com a GHI](#) para saber mais sobre as soluções e dados personalizados que podemos oferecer para a sua empresa. Nossa equipe de pesquisadores pode fornecer as análises e informações valiosas de que você precisa para tomar decisões mais estratégicas em seu setor.

Parte 2

Dados estratégicos para equipes de vendas de MedTech

Elaborada a partir de informações extraídas de bancos de dados da GHI como HospiScope, SurgiScope e ShareScope— esta seção traz um infográfico resumido do mercado hospitalar latino-americano para revelar tendências atuais.

Obs.: Esses dados são apenas para fins informativos. Os dados foram extrapolados e não devem ser considerados definitivos ou absolutos. Para adquirir dados definitivos e 100% verificados pela GHI, as equipes de MedTech podem entrar em contato conosco pelo e-mail: info@ghi.health



A. Equipamentos



Derivada do banco de dados HospiScope da GHI – disponível para assinatura para empresas de MedTech –, esta seção oferece uma visão do rico panorama de dados sobre hospitais latino-americanos a que as equipes de vendas de MedTech podem ter acesso.

Equipamentos básicos



134.947
Eletrocardiógrafos
7,1 por hospital em média



101.627
Sistemas de monitoramento de pacientes
5,4 por hospital em média



24.285
Aparelhos de raio-X
1,3 por hospital em média



22.680
Aparelhos de anestesia
1,2 por hospital em média



131.823
Ventiladores
7,0 por hospital em média



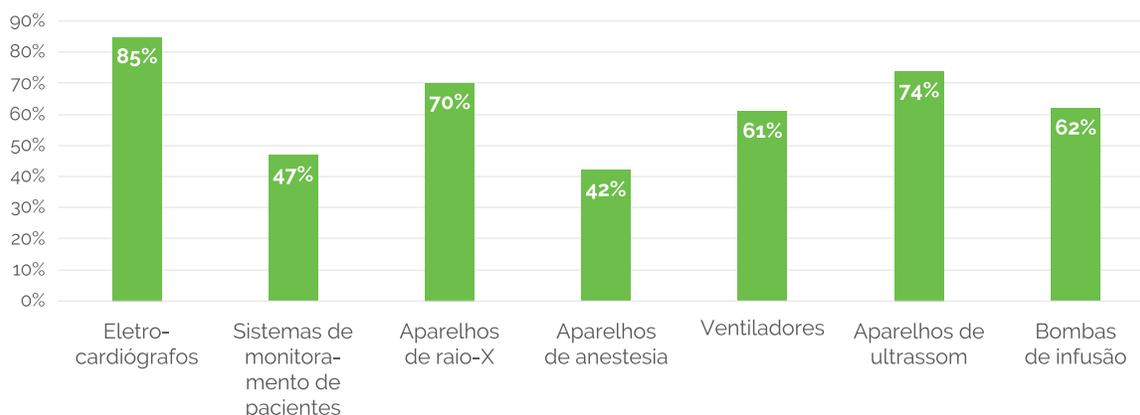
28.260
Aparelhos de ultrassom
1,5 por hospital em média



444.640
Bombas de infusão
23,5 por hospital em média

Equipamentos básicos

Níveis de penetração em hospitais da América Latina



Equipamentos especializados



5.852
Tomógrafos
computadorizados
0,31 por
hospital
em média



3.811
Arcos cirúrgicos
0,20 por
hospital
em média



4.353
Sistemas de
mamografia
0,23 por
hospital
em média



21.718
Máquinas de
hemodiálise
1,15 por
hospital
em média



2.241
Aparelhos de
ressonância
magnética
0,12 por
hospital
em média



1.994
Aparelhos de
angiografia
0,11 por
hospital
em média



657
Câmaras gama
(cintilação)
0,03 por
hospital
em média



399
Equipamentos
de radioterapia
0,02 por
hospital
em média



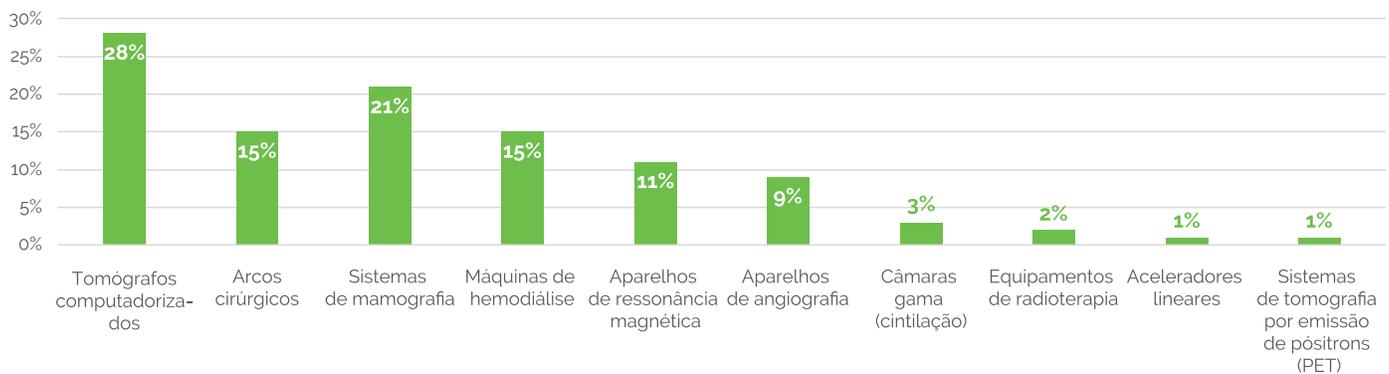
303
Aceleradores
lineares
0,02 por
hospital
em média



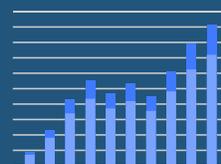
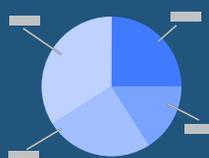
215
Sistemas de
tomografia por
emissão de
pósitrons (PET)
0,01 por
hospital
em média

Equipamentos especializados

Níveis de penetração em hospitais da América Latina



B. Panorama de dados dos hospitais latino-americanos em 2025



Argentina



INFRAESTRUTURA HOSPITALAR	
N° de hospitais	2.405
% públicos	49%
% privados	51%
N° de leitos hospitalares	128.965
% públicos	52%
% privados	48%
Salas de cirurgia	3.750
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	3.740
Sistemas de angiografia	327
Arcos cirúrgicos	831
Tomógrafos computadorizados	735
Prontuários eletrônicos	1.458
Câmaras gama	135
Eq. para cirurgias laparoscópicas	1.145
Aceleradores lineares	45
Aparelhos ressonância magnética	295
Sistemas de mamografia	682
Sistemas PACS	528
Sistemas PET	35
Aparelhos de raio-X	2.672
Aparelhos de ultrassom	2.573

Brasil

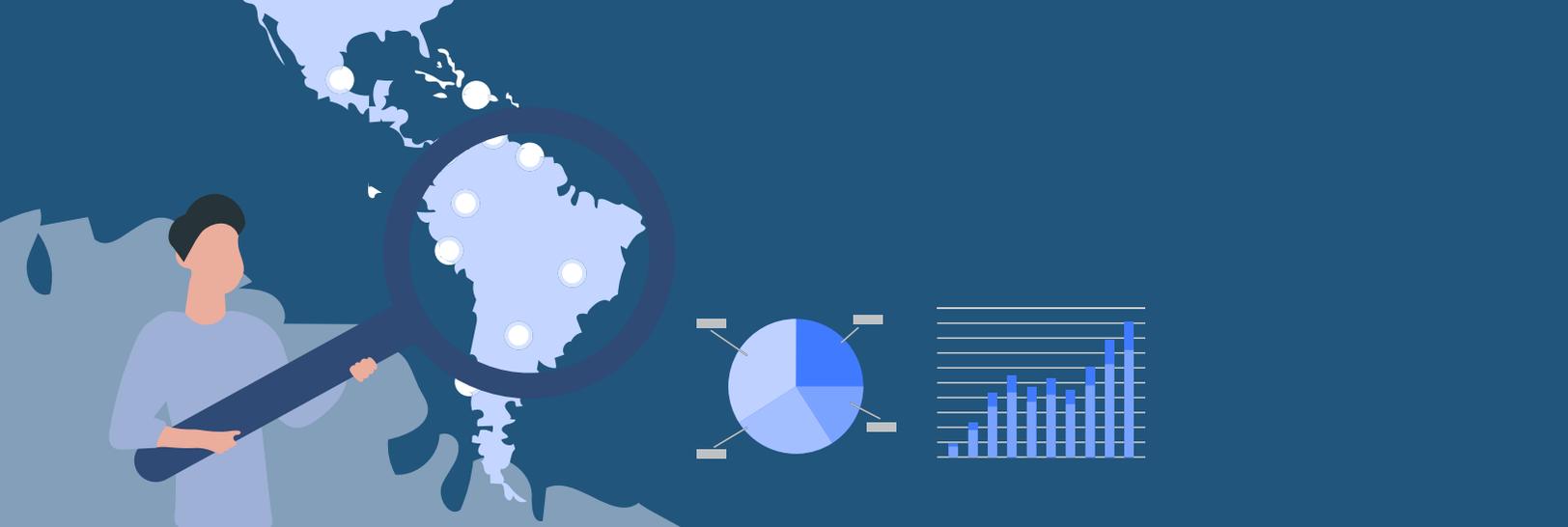


INFRAESTRUTURA HOSPITALAR	
N° de hospitais	6.518
% públicos	38%
% privados	62%
N° de leitos hospitalares	374.565
% públicos	41%
% privados	59%
Salas de cirurgia	28.847
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	N/D
Sistemas de angiografia	755
Arcos cirúrgicos	N/D
Tomógrafos computadorizados	2.474
Prontuários eletrônicos	N/D
Câmaras gama	219
Eq. para cirurgias laparoscópicas	4.958
Aceleradores lineares	N/D
Aparelhos ressonância magnética	871
Sistemas de mamografia	1.200
Sistemas PACS	N/D
Sistemas PET	56
Aparelhos de raio-X	11.910
Aparelhos de ultrassom	13.286

Chile



INFRAESTRUTURA HOSPITALAR	
N° de hospitais	419
% públicos	47%
% privados	53%
N° de leitos hospitalares	46.598
% públicos	76%
% privados	24%
Salas de cirurgia	1.495
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	1.469
Sistemas de angiografia	86
Arcos cirúrgicos	295
Tomógrafos computadorizados	177
Prontuários eletrônicos	334
Câmaras gama	28
Eq. para cirurgias laparoscópicas	286
Aceleradores lineares	21
Aparelhos ressonância magnética	118
Sistemas de mamografia	167
Sistemas PACS	186
Sistemas PET	16
Aparelhos de raio-X	551
Aparelhos de ultrassom	1.037



Colômbia



INFRAESTRUTURA HOSPITALAR	
N° de hospitais	2.575
% públicos	50%
% privados	50%
N° de leitos hospitalares	84.967
% públicos	41%
% privados	59%
Salas de cirurgia	3.084
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	2.729
Sistemas de angiografia	159
Arcos cirúrgicos	415
Tomógrafos computadorizados	383
Prontuários eletrônicos	1.518
Câmaras gama	43
Eq. para cirurgias laparoscópicas	464
Aceleradores lineares	43
Aparelhos ressonância magnética	167
Sistemas de mamografia	167
Sistemas PACS	308
Sistemas PET	23
Aparelhos de raio-X	1.531
Aparelhos de ultrassom	1.696

Equador



INFRAESTRUTURA HOSPITALAR	
N° de hospitais	522
% públicos	48%
% privados	52%
N° de leitos hospitalares	27.855
% públicos	74%
% privados	26%
Salas de cirurgia	1.097
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	960
Sistemas de angiografia	43
Arcos cirúrgicos	143
Tomógrafos computadorizados	165
Prontuários eletrônicos	270
Câmaras gama	9
Eq. para cirurgias laparoscópicas	279
Aceleradores lineares	9
Aparelhos ressonância magnética	68
Sistemas de mamografia	125
Sistemas PACS	93
Sistemas PET	7
Aparelhos de raio-X	456
Aparelhos de ultrassom	552

México



INFRAESTRUTURA HOSPITALAR	
N° de hospitais	3.594
% públicos	36%
% privados	64%
N° de leitos hospitalares	171.603
% públicos	78%
% privados	22%
Salas de cirurgia	7.840
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	8.419
Sistemas de angiografia	360
Arcos cirúrgicos	1.260
Tomógrafos computadorizados	1.062
Prontuários eletrônicos	1.987
Câmaras gama	125
Eq. para cirurgias laparoscópicas	1.352
Aceleradores lineares	113
Aparelhos ressonância magnética	400
Sistemas de mamografia	1.059
Sistemas PACS	617
Sistemas PET	47
Aparelhos de raio-X	4.154
Aparelhos de ultrassom	5.229

Peru



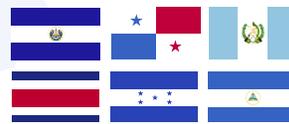
INFRAEST. HOSPITALAR	
N° de hospitais	852
% públicos	55%
% privados	45%
N° de leitos hospitalares	37.109
% públicos	72%
% privados	28%
Salas de cirurgia	1.311
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	1.299
Sist. de angiografia	57
Arcos cirúrgicos	191
Tomógrafos computadorizados	213
Prontuários eletrônicos	399
Câmaras gama	23
Eq. para cirurgias laparoscópicas	401
Aceleradores lineares	20
Aparelhos ressonância magnética	63
Sist. de mamografia	214
Sistemas PACS	181
Sistemas PET	4
Aparelhos de raio-X	839
Aparelhos ultrassom	1.187

República Dominicana + Puerto Rico



INFRAEST. HOSPITALAR	
N° de hospitais	716
% públicos	25%
% privados	75%
N° de leitos hospitalares	41.386
% públicos	34%
% privados	66%
Salas de cirurgia	1.658
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	1.670
Sist. de angiografia	92
Arcos cirúrgicos	241
Tomógrafos computadorizados	247
Prontuários eletrônicos	463
Câmaras gama	40
Eq. para cirurgias laparoscópicas	359
Aceleradores lineares	20
Aparelhos ressonância magnética	114
Sist. de mamografia	313
Sistemas PACS	284
Sistemas PET	15
Aparelhos de raio-X	877
Aparelhos ultrassom	986

El Salvador + Panamá + Guatemala + Costa Rica + Honduras + Nicaragua



INFRAEST. HOSPITALAR	
N° de hospitais	1.161
% públicos	47%
% privados	53%
N° de leitos hospitalares	50.528
% públicos	75%
% privados	25%
Salas de cirurgia	1.767
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	1.665
Sist. de angiografia	80
Arcos cirúrgicos	265
Tomógrafos computadorizados	269
Prontuários eletrônicos	579
Câmaras gama	30
Eq. para cirurgias laparoscópicas	488
Aceleradores lineares	25
Aparelhos ressonância magnética	111
Sist. de mamografia	320
Sistemas PACS	201
Sistemas PET	10
Aparelhos de raio-X	847
Aparelhos ultrassom	1.256

Bolívia + Paraguai + Uruguai

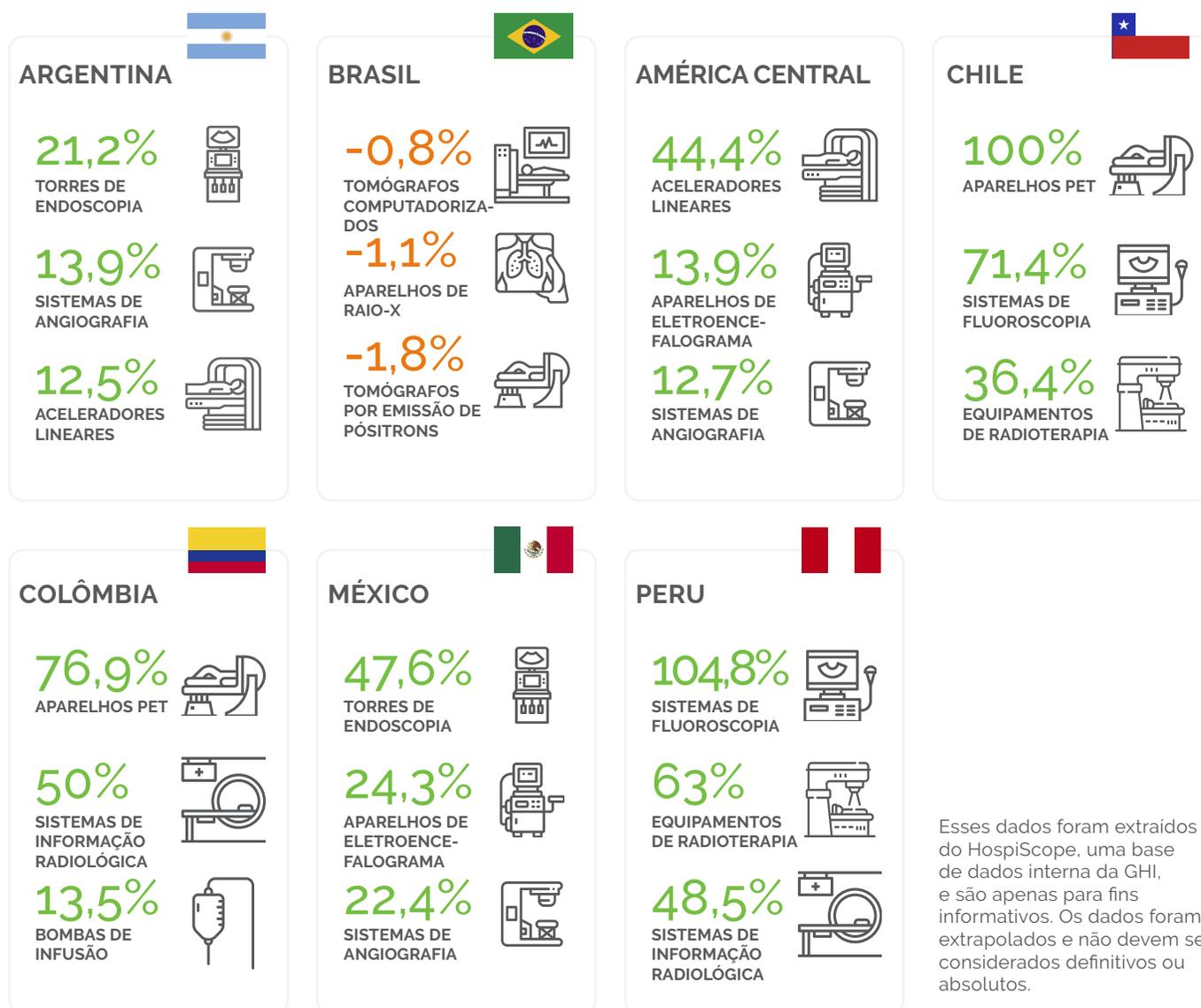


INFRAEST. HOSPITALAR	
N° de hospitais	419
% públicos	33%
% privados	67%
N° de leitos hospitalares	26.986
% públicos	53%
% privados	47%
Salas de cirurgia	788
EQUIPAMENTOS	
Aparelhos de anestesia	7
Sist. de angiografia	35
Arcos cirúrgicos	170
Tomógrafos computadorizados	214
Prontuários eletrônicos	5
Câmaras gama	729
Eq. para cirurgias laparoscópicas	448
Aceleradores lineares	34
Aparelhos ressonância magnética	458
Sist. de mamografia	283
Sistemas PACS	106
Sistemas PET	59
Aparelhos de raio-X	2
Aparelhos ultrassom	127

C. Três principais áreas de crescimento para equipamentos básicos instalados em 2023-2024



Embora os dados abaixo sejam extrapolados do [HospiScope](#) e não estejam disponíveis dessa forma para assinantes do banco de dados, a GHI frequentemente produz para os clientes relatórios que incluem esse tipo de dados extrapolados quando as equipes de vendas precisam de informações específicas para elaborar uma estratégia para um determinado segmento ou para um mercado inteiro. [Entre em contato com a GHI](#) caso a sua equipe de vendas precise desse tipo de relatório.



Esses dados foram extraídos do HospiScope, uma base de dados interna da GHI, e são apenas para fins informativos. Os dados foram extrapolados e não devem ser considerados definitivos ou absolutos.

Parte 3

Como usar dados de mercado para catapultar suas vendas



Por Mariana Romero Roy

O primeiro passo para triunfar no mercado de saúde é ter produtos inovadores que atendam às necessidades do setor. Isso a sua empresa já faz.

Acontece que, para realmente ter uma vantagem competitiva em um mercado tão complexo e variado como o latino-americano, é essencial reforçar seu conhecimento com os dados mais avançados e atualizados possíveis. É nisso que a Global Health Intelligence pode ajudar você a ficar à frente da concorrência.

A jornada até o lançamento do seu produto

Antes de lançar seu produto no mercado, sua avaliação de pré-lançamento deve examinar os seguintes fatores:

- Dimensionamento do mercado
- Compreensão do cenário competitivo
- Aprofundamento do conhecimento do uso, das preferências e dos pontos de atrito
- Avaliação de preços e reembolso
- Mapeamento da distribuição

Reunir todos esses dados por conta própria é uma tarefa complexa, e é aí que as ferramentas da GHI podem ajudar. A nossa empresa coleta e atualiza milhões de pontos de dados sobre hospitais da América Latina que podem ser extremamente valiosos para vendedores de tecnologias médicas. Esses dados incluem:

- **Quantidades de equipamentos básicos instalados para dezenas de categorias:** leitos, ventiladores, aparelhos de ressonância magnética, tomógrafos computadorizados e muito mais, ajudando equipes de vendas a fazer prospecções mais assertivas e identificar padrões ao longo do tempo.
- **O número e os tipos de procedimentos cirúrgicos realizados.** Com isso, as equipes de vendas saberão quais hospitais oferecem o maior potencial para a aquisição de modelos específicos de equipamentos e produtos em função do tipo — e da quantidade — de cirurgias que realizam.
- **Dados de importação,** que podem oferecer o panorama mais fiel dos tipos de equipamentos nos quais os hospitais latino-americanos estão investindo.
- **Dados de preços,** permitindo que as equipes de vendas comparem seus preços com os praticados no mercado para saber como isso pode afetar sua estratégia de vendas.

Esses tipos de dados ajudam equipes de vendas a fazer um planejamento mais efetivo para alcançar seus clientes-alvo com mais precisão e, se tudo correr bem, aumentar as taxas de fechamento.

“

Para realmente ter uma vantagem competitiva em um mercado tão complexo e variado como o latino-americano, é essencial reforçar seu conhecimento com os dados mais avançados e atualizados possíveis.”

—Mariana Romero Roy



FERRAMENTAS DE VENDAS

Entendendo a jornada do paciente

Entender a jornada do paciente é fundamental para que as equipes de vendas alinhem suas ofertas às necessidades dos profissionais de saúde e melhorem os desfechos dos pacientes.

Em várias das pesquisas que realizamos para nossos clientes, conversamos com muitos pacientes para colher suas perspectivas em relação aos cuidados médicos que recebem e suas necessidades. Para nós foi muito gratificante constatar que esses pacientes sempre estavam abertos a discutir diferentes temas para que pudéssemos entender melhor a sua jornada, ou seja, todo o processo pelo qual o paciente passa desde que começa a apresentar sintomas até o diagnóstico, passando pelo tratamento e acompanhamento. Com os dados da GHI, as empresas podem obter uma visão detalhada de cada etapa dessa jornada e usar essas informações para otimizar suas estratégias de desenvolvimento de produtos, marketing e vendas. Vejamos algumas maneiras úteis de entender melhor a jornada do paciente:

O **HospiScope** pode fornecer informações detalhadas sobre os serviços e procedimentos oferecidos pelos hospitais, ajudando as equipes de vendas a entender as possíveis etapas da jornada de um paciente dentro do sistema hospitalar. Com isso, os vendedores têm mais facilidade para identificar oportunidades de oferecer produtos ou serviços alinhados a diferentes estágios dos cuidados ao paciente (por exemplo, diagnóstico, tratamento, recuperação).

O **SurgiScope** tem como foco as intervenções e cuidados cirúrgicos, auxiliando as equipes de vendas a entender todo o processo cirúrgico, do pré ao pós-operatório. Assim, os vendedores conseguem saber quais são os tipos de procedimentos com maior demanda e como os produtos que vendem podem otimizar o processo cirúrgico, ajudando-os a refinar seus argumentos na hora de apresentar uma proposta a um hospital ou centro cirúrgico.

As peculiaridades de diferentes mercados

Como já é sabido por profissionais de vendas de tecnologias médicas, os desafios para vender na América Latina são diferentes de qualquer outro lugar no mundo. Os mercados, regulamentações, orçamentos e infraestrutura de saúde diferem significativamente entre os países da região. A GHI destrincha todas essas distinções para ajudar a sua empresa a se posicionar estrategicamente no México, na Argentina e nos outros países da região. Como analisamos esses dados desde 2014, a nossa equipe conhece profundamente a dinâmica do mercado. Para os clientes, isso nos permite mensurar as oportunidades de mercado em cada país para quase qualquer dispositivo ou equipamento médico – e com 90% de confiança nos dados. A Medtronic, por exemplo, se baseou nos dados do serviço BrandTrack da GHI para refinar sua abordagem de vendas no Brasil, na Colômbia e no Chile, entre outros países. Com o BrandTrack, as empresas de tecnologia médica podem monitorar dados sobre a importação de seus dispositivos em vários países para entender melhor seu posicionamento em cada um desses mercados – e depois podem comparar essas informações com suas próprias estratégias internas. Além disso, elas têm acesso a dados de concorrentes, ajudando-as a refinar ainda mais suas estratégias.

Precificação mais precisa

Depois de identificar as necessidades e adaptar sua estratégia ao mercado, você ainda precisa precificar suas ofertas de forma competitiva para o mercado em questão. Os clientes da GHI definiam seus preços por conta própria, mas tinham dificuldades para obter dados para vários mercados e para um número crescente de produtos que chegavam ao mercado. Para responder a esse desafio, desenvolvemos uma ferramenta chamada PriceScope. Com o PriceScope, os profissionais de vendas de tecnologia médica podem ver qual instituição médica comprou qual produto e a que preço, seja o produto da sua empresa ou de algum concorrente. Isso permite que eles entendam imediatamente seu desempenho competitivo no mercado e avaliem se seus preços estão muito altos – ou se estão deixando dinheiro na mesa.

Essa abordagem abrangente não beneficia apenas empresas estabelecidas empenhadas em manter ao máximo sua competitividade no cenário das tecnologias médicas. Ela também ajuda novas empresas. Um de nossos clientes era distribuidor, mas queria começar a vender diretamente. Esse cliente precisava validar o preço pelo qual os concorrentes locais vendiam seus produtos no Brasil e no Chile. Com o PriceScope, a empresa



FERRAMENTAS DE VENDAS

Como construir seu funil de vendas

Para construir um funil de vendas robusto, é essencial ter uma lista bem definida de contatos e clientes em potencial. Uma das maneiras de construir esse funil é se concentrar no que está faltando: os produtos, tecnologias ou serviços que as pessoas precisam, mas não têm. Como as ferramentas GHI oferecem um panorama abrangente dos principais aspectos do mercado, as empresas podem usá-las para saber o que os hospitais ou seus pacientes precisam – mas não têm – em mercados específicos. Identificar esses clientes em potencial é uma ótima maneira de impulsionar rapidamente seu funil de vendas.

Mas essa é apenas uma das áreas. Os dados estratégicos disponibilizados pela GHI podem ser ainda mais eficazes com uma abordagem mais ampla, abrangendo desde o desenvolvimento inicial até a entrada no mercado, vendas e expansão. Com esses dados, as empresas podem garantir que estão desenvolvendo produtos adequados às necessidades reais do mercado, estão bem posicionados no cenário competitivo e alinhados às constantes mudanças nas tendências e regulamentações do setor de saúde. Vejamos algumas maneiras de usar os dados da GHI para construir seu funil de vendas.

O **PriceScope** e o **HospiScope** fornecem dados detalhados sobre hospitais, sistemas de saúde e clínicas, permitindo que as equipes de vendas criem um funil de vendas baseado na situação financeira, na localização geográfica e no histórico de compras das organizações de saúde.

O **HospiScope** também oferece informações de contato e dados sobre a estrutura organizacional. Assim, as equipes de vendas podem mirar diretamente nos responsáveis pelas decisões de compra, como gerentes de compras ou líderes clínicos.

O **SurgiScope** pode identificar centros cirúrgicos e cirurgiões individuais como contatos que podem precisar de ferramentas cirúrgicas específicas, criando outra camada de potenciais oportunidades de vendas no mercado cirúrgico.

conseguiu identificar, de forma imparcial, os preços que seus concorrentes cobravam do consumidor final, o que por sua vez a ajudou a se manter competitiva no mercado.

Como transformar dados em vendas

Com ferramentas como PriceScope, SurgiScope e HospiScope, a GHI ajuda a sua empresa a adaptar sua estratégia especificamente ao segmento de mercado — e até ao tipo de instituição de saúde — que precisa dos seus produtos.

Com mais de 18 mil hospitais na América Latina, não é fácil saber quais dessas instituições realmente precisam dos produtos que você vende. Assim, entrar em contato com hospitais que não precisam dos seus produtos pode ser uma perda de tempo. Os dados podem fazer toda a diferença para que você economize tempo e se frustre menos no processo de construção do seu funil de vendas. Se, por exemplo, a sua empresa comercializa produtos usados em procedimentos cirúrgicos ortopédicos, o ideal seria você concentrar seus esforços em hospitais que realizam um alto volume desses procedimentos. Com o nosso serviço SurgiScope, você pode pesquisar quais hospitais realizam os procedimentos ortopédicos que mais necessitam dos seus produtos. Você saberá o volume exato de cirurgias realizadas nessas instituições no ano passado, no ano retrasado e assim por diante. Conhecendo esses dados, você terá mais facilidade para quebrar o gelo com o cliente nesses hospitais e iniciar uma conversa com ele – sem falar que você efetivamente sabe que esse cliente precisa do seu produto. Agora compare essa estratégia com uma ligação “fria” para um hospital que talvez realize os procedimentos que precisam dos seus produtos. Pode ser uma ótima jogada ou uma grande perda de tempo. A questão é: por que deixar isso ao acaso se você pode ter certeza?

No que diz respeito a outros tipos de equipamentos, tanto a sua equipe de vendas como a de inteligência comercial podem se beneficiar. Como você já deve saber, muitas empresas da área de tecnologia médica





FERRAMENTAS DE VENDAS

Dimensionamento de mercado

por Guillaume Corpart

O **dimensionamento do mercado** ajuda as equipes de vendas a entender o panorama completo das oportunidades disponíveis em uma região ou setor específico. Apesar da importância cada vez maior da produção local em vários mercados latino-americanos, a realidade é que a maioria dos produtos, equipamentos e insumos usados nas instituições médicas é importada.

É por isso que priorizamos o rastreamento de dados sobre a importação de tecnologias médicas. Munido desses dados de importação, você pode monitorar o tamanho e a participação no mercado da sua empresa, dos concorrentes existentes e de novas empresas na região. Você também pode usar esses dados para dimensionar melhor o mercado, adaptar seus produtos aos seus principais mercados e entender melhor onde e como entrar ou melhorar o posicionamento da sua empresa nos mercados latino-americanos. Vejamos algumas maneiras práticas de dimensionar um mercado de forma mais efetiva:

O **PriceScope** pode oferecer uma visão clara das tendências de preços e gastos hospitalares em vários setores, permitindo que os vendedores estimem o tamanho do mercado de produtos ou serviços específicos em regiões geográficas ou sistemas de saúde de seu interesse.

O **HospiScope** oferece dados sobre infraestrutura, capacidade e especialidades hospitalares. São informações valiosas que, além de ajudar equipes de vendas a determinar o número de hospitais ou clínicas que têm o potencial de se tornar clientes de seus produtos ou serviços, também ajudam a identificar lacunas de mercado onde há alta demanda e baixa oferta, gerando projeções mais precisas do tamanho do mercado.

O **SurgiScope** ajuda a estimar o tamanho do mercado de dispositivos ou instrumentos cirúrgicos, oferecendo dados detalhados sobre volumes e procedimentos cirúrgicos realizados em diferentes instituições de saúde para que as equipes de vendas avaliem com mais precisão o mercado desses produtos.



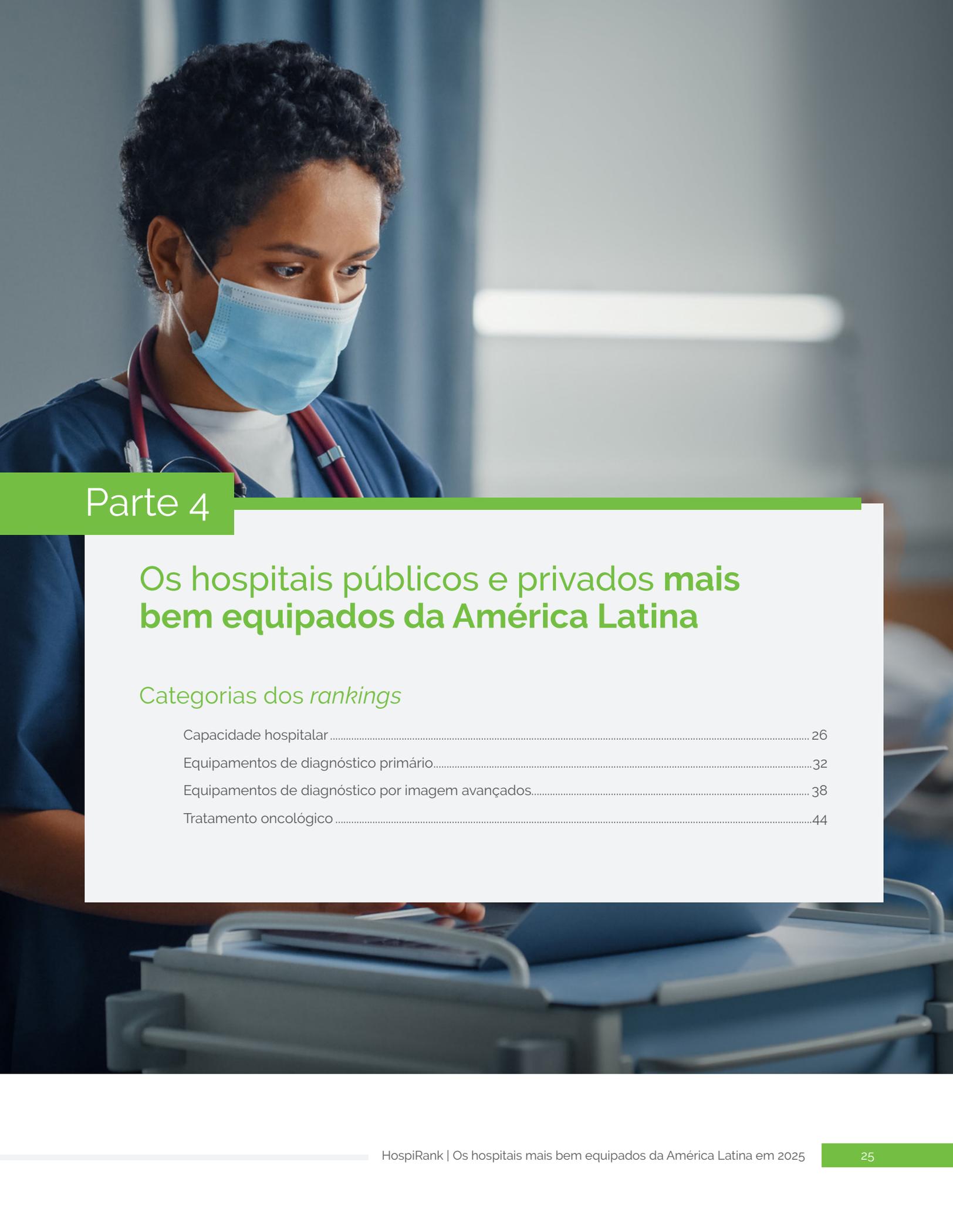
fazem análises de propensão para identificar quais produtos venderão melhor em instituições médicas específicas ou em países específicos. Ocorre que as análises de propensão são mais eficazes quando se baseiam em dados precisos e detalhados relativos a um período de tempo mais longo. Você e a sua equipe podem efetivamente conectar seu sistema à nossa base de dados HospiScope para alimentar suas ferramentas de análise de propensão e ver rapidamente os clientes que mais merecem atenção para a venda de determinados produtos.

E mesmo que não tenha interesse em análises numéricas aprofundadas, você pode usar o HospiScope para encontrar novos clientes de forma rápida e simples. No México, por exemplo, a Johnson&Johnson – que vende seus produtos na América Latina há 100 anos – sabia muito sobre os hospitais de grande porte com que trabalhava, mas não tanto sobre os hospitais menores. Os dados do HospiScope ajudaram a empresa a entender melhor as necessidades dos hospitais de pequeno porte – públicos e privados – que tinham potencial de se tornar clientes devido aos tipos de equipamentos que tinham.

A Philips é outra multinacional que utilizou os dados fornecidos pela GHI, mas com uma finalidade mais específica. A empresa queria verificar seu conhecimento interno sobre a quantidade de aparelhos de ultrassom nos hospitais, além de saber informações como fabricante, modelo, marca, ano de instalação e datas de manutenção. Como o HospiScope forneceu todos esses dados com facilidade, a Philips rapidamente ficou sabendo quais hospitais precisariam de aparelhos de ultrassom nos próximos meses ou nos próximos anos.

Próximos passos

Se estiver pronto para começar a aprimorar sua estratégia de vendas, [entre em contato com a GHI](#) para saber mais sobre as soluções e dados personalizados que podemos oferecer para a sua empresa. Nossa equipe de pesquisadores pode fornecer as análises e informações valiosas de que você precisa para tomar decisões mais estratégicas em seu setor.



Parte 4

Os hospitais públicos e privados mais bem equipados da América Latina

Categorias dos *rankings*

Capacidade hospitalar	26
Equipamentos de diagnóstico primário.....	32
Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados.....	38
Tratamento oncológico	44



1. Capacidade hospitalar

Esta tabela mostra a disponibilidade de equipamentos nessa categoria. A quantidade de equipamentos é representada por um gráfico de barras, e o comprimento de cada barra varia de acordo com o país ou região, o tipo de instituição e o tipo de equipamento. Mais barras em azul escuro indicam uma maior disponibilidade de equipamentos, enquanto menos barras em azul escuro sugerem uma disponibilidade menor. Esse formato visual facilita a avaliação dos recursos de cada instituição. Para facilitar a consulta, os hospitais estão listados em ordem alfabética.



ARGENTINA

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES		
HOSPITAL ITALIANO DE BUENOS AIRES	BUENOS AIRES		
HOSPITAL ITALIANO DE SAN JUSTO AGUSTÍN ROCCA	BUENOS AIRES		
HOSPITAL ITALIANO ROSARIO	SANTA FE		
INSTITUTO ALEXANDER FLEMING	BUENOS AIRES		
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES		
INSTITUTO MÉDICO DE ALTA COMPLEJIDAD (IMAC)	SALTA		
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN		
SANATORIO ALLENDE CERRO	CÓRDOBA		
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES		
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
HOSPITAL ÁNGEL CRUZ PADILLA	TUCUMÁN		
HOSPITAL CENTRAL DR. RAMÓN CARRILLO DE SAN LUIS	SAN LUIS		
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES		
HOSPITAL DE NIÑOS DE LA SANTÍSIMA TRINIDAD	CÓRDOBA		
HOSPITAL DOCTOR MARCIAL V. QUIROGA	SAN JUAN		
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	BUENOS AIRES		
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS BERNARDINO RIVADAVIA	BUENOS AIRES		
HOSPITAL PROVINCIAL NEUQUÉN DOCTOR EDUARDO CASTRO RENDÓN	NEUQUÉN		
HOSPITAL PÚBLICO MATERNO INFANTIL	SALTA		
HOSPITAL REGIONAL ENRIQUE VERA BARROS	LA RIOJA		

*Os leitos incluem leitos de hospitalização, ambulatoriais e de múltiplos usos.

Dados diretos sobre quantidades de equipamentos estão disponíveis para assinantes do HospiScope.

Para assinar a ferramenta, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health



Capacidade hospitalar



BRASIL

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
HOSPITAL BENEFICÊNCIA PORTUGUESA DE SÃO PAULO (HOSPITAL BP)	SÃO PAULO		
HOSPITAL CENTRAL DA SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE SÃO PAULO	SÃO PAULO		
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO	SÃO PAULO		
HOSPITAL DE BASE DE SÃO JOSÉ DO RIO PRETO	SÃO PAULO		
HOSPITAL DE CLÍNICAS DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL		
HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN	SÃO PAULO		
HOSPITAL SANTO ANTÔNIO	BAHIA		
REAL HOSPITAL PORTUGUÊS	PERNAMBUCO		
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA BELO HORIZONTE	MINAS GERAIS		
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL		
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
HOSPITAL BARÃO DE LUCENA	PERNAMBUCO		
HOSPITAL DA RESTAURAÇÃO	PERNAMBUCO		
HOSPITAL DE CLÍNICAS DE UBERLÂNDIA	MINAS GERAIS		
HOSPITAL DO SERVIDOR PÚBLICO ESTADUAL MORATO DE OLIVEIRA	SÃO PAULO		
HOSPITAL GERAL DE NOVA IGUAÇU	RIO DE JANEIRO		
HOSPITAL GERAL ROBERTO SANTOS	BAHIA		
HOSPITAL JOÃO XXIII	MINAS GERAIS		
HOSPITAL OTÁVIO DE FREITAS	PERNAMBUCO		
HOSPITAL REGIONAL DE CEILÂNDIA	DISTRITO FEDERAL		
HOSPITAL REGIONAL DE TAGUATINGA	DISTRITO FEDERAL		

*Os leitos incluem leitos de hospitalização, ambulatoriais e de múltiplos usos.



Capacidade hospitalar



HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
CLÍNICA DÁVILA	SANTIAGO		
CLÍNICA DE LA MUJER CONCEPCIÓN	BIOBÍO		
CLÍNICA DEL TRABAJADOR ACHS	SANTIAGO		
CLÍNICA INDISA	SANTIAGO		
CLÍNICA LAS CONDES	SANTIAGO		
CLÍNICA SANTA MARÍA	SANTIAGO		
CLÍNICA VESPUCIO	SANTIAGO		
HOSPITAL CLÍNICO UNIVERSIDAD DE LOS ANDES	SANTIAGO		
HOSPITAL DEL TRABAJADOR SANTIAGO	SANTIAGO		
SANATORIO ALEMÁN	BIOBÍO		
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
COMPLEJO HOSPITALARIO DR. SÓTERO DEL RÍO	SANTIAGO		
HOSPITAL BARROS LUCO TRUDEAU	SANTIAGO		
HOSPITAL CARLOS VAN BUREN VALPARAÍSO	O'HIGGINS		
HOSPITAL CLÍNICO DR. FÉLIX BULNES	SANTIAGO		
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	BIOBÍO		
HOSPITAL DR. CÉSAR GARAVAGNO BUROTTTO TALCA	MAULE		
HOSPITAL PROVINCIAL DEL HUASCO MONSEÑOR FERNANDO ARIZTÍA RUIZ VALLENAR	ATACAMA		
HOSPITAL REGIONAL ANTOFAGASTA DOCTOR LEONARDO GÚZMAN	ANTOFAGASTA		
HOSPITAL REGIONAL DE RANCAGUA	O'HIGGINS		
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO		

*Os leitos incluem leitos de hospitalização, ambulatoriais e de múltiplos usos.



Capacidade hospitalar



COLÔMBIA

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
CLÍNICA GENERAL DEL NORTE	ATLÁNTICO		
CLÍNICA LAS AMÉRICAS AUNA	ANTIOQUIA		
CLÍNICA UNIVERSITARIA BOLIVARIANA	ANTIOQUIA		
FUNDACIÓN HOSPITAL SAN CARLOS	CUNDINAMARCA		
FUNDACIÓN VALLE DEL LILI SEDE PRINCIPAL	VALLE DEL CAUCA		
HOSPITAL ALMA MÁTER SEDE PRINCIPAL	ANTIOQUIA		
HOSPITAL PABLO TOBÓN URIBE	ANTIOQUIA		
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN MEDELLÍN	ANTIOQUIA		
HOSPITAL UNIVERSITARIO MAYOR MÉDERI	BOGOTÁ		
HOSPITAL UNIVERSITARIO SAN VICENTE FUNDACIÓN	ANTIOQUIA		
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL DE VILLAVICENCIO	META		
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL SAN ANTONIO DE PITALITO	HUILA		
E.S.E. HOSPITAL MANUEL URIBE ÁNGEL	ANTIOQUIA		
E.S.E. HOSPITAL SIMÓN BOLÍVAR III NIVEL	BOGOTÁ		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA	BOGOTÁ		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DEL VALLE EVARISTO GARCÍA	VALLE DEL CAUCA		
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	HUILA		
HOSPITAL MILITAR CENTRAL	BOGOTÁ		
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	SANTANDER		
HOSPITAL UNIVERSITARIO DEPARTAMENTAL DE NARIÑO	NARIÑO		

*Os leitos incluem leitos de hospitalização, ambulatoriais e de múltiplos usos.



Capacidade hospitalar



HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
DOCTORS HOSPITAL AUNA	MONTERREY		
HOSPITAL ÁNGELES PEDREGAL	CDMX		
HOSPITAL ÁNGELES TORREÓN	TORREÓN		
HOSPITAL CERACOM	TABASCO		
HOSPITAL ESPAÑOL	CDMX		
HOSPITAL H+ QUERÉTARO	QUERÉTARO		
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX		
HOSPITAL REAL SAN JOSÉ	ZAPOPAN		
HOSPITAL ZAMBRANO HELLION	SAN PEDRO GARZA GARCÍA		
OCA HOSPITAL	MONTERREY		
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA FRAY ANTONIO ALCALDE	GUADALAJARA		
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA JUAN I. MENCHACA	GUADALAJARA		
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES - CENTRO MÉDICO NACIONAL LA RAZA	CDMX		
HOSPITAL DE TRAUMATOLOGÍA MAGDALENA SALINAS DOCTOR VICTORIO DE LA FUENTE	CDMX		
HOSPITAL GENERAL DE MÉXICO DOCTOR EDUARDO LICEAGA	CDMX		
HOSPITAL GENERAL REGIONAL 110 OBLATOS	GUADALAJARA		
HOSPITAL GENERAL REGIONAL 46 GUADALAJARA	GUADALAJARA		
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX		
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY		
ISSSTE HOSPITAL REGIONAL GENERAL IGNACIO ZARAGOZA	CDMX		

*Os leitos incluem leitos de hospitalização, ambulatoriais e de múltiplos usos.



Capacidade hospitalar

PERU

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
CLÍNICA ANGLO AMERICANA	LIMA		
CLÍNICA CENTENARIO PERUANO JAPONESA	LIMA		
CLÍNICA INTERNACIONAL LIMA	LIMA		
CLÍNICA INTERNACIONAL SAN BORJA	LIMA		
CLÍNICA JESÚS DEL NORTE	LIMA		
CLÍNICA PADRE LUIS TEZZA	LIMA		
CLÍNICA PROVIDENCIA	LIMA		
CLÍNICA RICARDO PALMA	LIMA		
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA		
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	AREQUIPA		
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	LEITOS	SALAS DE CIRURGIA
HOSPITAL ALBERTO LEONARDO BARTON THOMPSON	CALLAO		
HOSPITAL HERMILIO VALDIZÁN	LIMA		
HOSPITAL HIPÓLITO UNANUE DE TACNA	TACNA		
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA		
HOSPITAL NACIONAL ADOLFO GUEVARA VELASCO	CUSCO		
HOSPITAL NACIONAL ARZOBISPO LOAYZA	LIMA		
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	LIMA		
HOSPITAL NACIONAL GUILLERMO ALMENARA IRIGOYEN	LIMA		
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEADES NEOPLÁSICAS	LIMA		
INSTITUTO NACIONAL MATERNO PERINATAL	LIMA		

*Os leitos incluem leitos de hospitalização, ambulatoriais e de múltiplos usos.

Se precisar de dados concretos sobre os números de equipamentos para um grupo de hospitais que você deseja incluir na sua carteira de clientes, a GHI oferece relatórios personalizados pagos. **Para mais informações, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health**



2. Equipamentos de diagnóstico primário

Esta tabela mostra a disponibilidade de equipamentos nessa categoria. A quantidade de equipamentos é representada por um gráfico de barras, e o comprimento de cada barra varia de acordo com o país ou região, o tipo de instituição e o tipo de equipamento. Mais barras em azul escuro indicam uma maior disponibilidade de equipamentos, enquanto menos barras em azul escuro sugerem uma disponibilidade menor. Esse formato visual facilita a avaliação dos recursos de cada instituição. Para facilitar a consulta, os hospitais estão listados em ordem alfabética.



ARGENTINA

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAL ITALIANO DE BUENOS AIRES	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAL ITALIANO DE LA PLATA	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAL ITALIANO DE SAN JUSTO AGUSTÍN ROCCA	BUENOS AIRES	4	4	4	4
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES	4	4	4	4
INSTITUTO MÉDICO DE ALTA COMPLEJIDAD (IMAC)	SALTA	4	4	4	4
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN	4	4	4	4
SANATORIO ALLENDE CERRO	CÓRDOBA	4	4	4	4
SANATORIO FRANCHIN	BUENOS AIRES	4	4	4	4
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
CENTRO INTEGRAL DE SALUD DE LA BANDA	SANTIAGO DEL ESTERO	4	4	4	4
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAL DOCTOR MARCIAL V. QUIROGA	SAN JUAN	4	4	4	4
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAL ESCUELA EVA PERÓN	SANTA FE	4	4	4	4
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS BERNARDINO RIVADAVIA	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAL INTERZONAL GENERAL DE AGUDOS DOCTOR PROFESOR RODOLFO ROSSI	BUENOS AIRES	4	4	4	4
HOSPITAL MUNICIPAL DE URGENCIAS	CÓRDOBA	4	4	4	4
HOSPITAL PÚBLICO MATERNO INFANTIL	SALTA	4	4	4	4
HOSPITAL REGIONAL ENRIQUE VERA BARROS	LA RIOJA	4	4	4	4

Dados diretos sobre quantidades de equipamentos estão disponíveis para assinantes do HospiScope.

Para assinar a ferramenta, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health



Equipamentos de diagnóstico primário



BRASIL

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIO-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
SANTA CASA DE MISERICORDIA DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL				
HOSPITAL DAS CLINICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DA UNIVERSIDADE DE SAO PAULO	SAO PAULO				
HOSPITAL DAS CLINICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DE RIBEIRAO PRETO DA UNIVERSIDADE DE SAO PAULO	SAO PAULO				
HOSPITAL DE CLINICAS DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL				
HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN	SAO PAULO				
HOSPITAL MARCIO CUNHA	MINAS GERAIS				
HOSPITAL SAO LUIZ UNIDADE ITAIM	SAO PAULO				
HOSPITAL SIRIO-LIBANES	SAO PAULO				
INSTITUTO DANTE PAZZANESE DE CARDIOLOGIA	SAO PAULO				
INST. DO CORACAO (INCOR) DO HOSPITAL DAS CLINICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DA UNIV. DE SAO PAULO	SAO PAULO				
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIO-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
COMPLEXO HOSPITALAR DO TRABALHADOR	PARANA				
HOS. DAS CLINICAS DA UNIV. FEDERAL DE GOIAS	GOIAS				
HOSPITAL DAS CLINICAS DA UNIVERSIDADE FEDERAL DE PERNAMBUCO	PERNAMBUCO				
HOSPITAL DE CLINICAS DE UBERLANDIA	MINAS GERAIS				
HOSPITAL GETULIO VARGAS	PERNAMBUCO				
HOSPITAL MUNICIPAL MIGUEL COUTO	RIO DE JANEIRO				
HOSPITAL MUNICIPAL RONALDO GAZOLLA	RIO DE JANEIRO				
HOSPITAL UNIVERSITARIO ANTONIO PEDRO	RIO DE JANEIRO				
HOSPITAL UNIVERSITARIO PEDRO ERNESTO	RIO DE JANEIRO				
INST. ESTADUAL DE CARDIOLOGIA ALOYSIO DE CASTRO	RIO DE JANEIRO				



Equipamentos de diagnóstico primário



HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIO-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDÍOGRAFOS	ELETROCARDÍOGRAFOS
CLÍNICA ALEMANA DE TEMUCO	ARAUCANÍA				
CLÍNICA ALEMANA OSORNO	LOS LAGOS				
CLÍNICA ALEMANA VALDIVIA	LOS RÍOS				
CLÍNICA DE SALUD INTEGRAL	O'HIGGINS				
CLÍNICA IQUIQUE	TARAPACÁ				
CLÍNICA LAS CONDES	SANTIAGO				
CLÍNICA LOS ANDES	BIOBÍO				
CLÍNICA REGIONAL ELQUI	COQUIMBO				
CLÍNICA VESPUCIO	SANTIAGO				
HOSPITAL CLÍNICO DE LA UNIVERSIDAD MAYOR	ARAUCANÍA				
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIO-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDÍOGRAFOS	ELETROCARDÍOGRAFOS
COMPLEJO ASISTENCIAL DR. VÍCTOR RÍOS RUIZ LOS ÁNGELES	BIOBÍO				
COMPLEJO HOSPITALARIO DR. SOTERO DEL RÍO	SANTIAGO				
HOSPITAL BARROS LUCO TRUDEAU	SANTIAGO				
HOSPITAL CARLOS VAN BUREN VALPARAÍSO	VALPARAÍSO				
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	BIOBÍO				
HOSPITAL DE VALDIVIA	LOS RÍOS				
HOSPITAL DR. CÉSAR GARAVAGNO BUROTTO TALCA	MAULE				
HOSPITAL LAS HIGUERAS TALCAHUANO	BIOBÍO				
HOSPITAL REGIONAL DE RANCAGUA	O'HIGGINS				
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO				



Equipamentos de diagnóstico primário



COLÔMBIA

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
CAMINO UNIVERSITARIO DISTRITAL ADELITA DE CHAR	ATLÂNTICO				
CLÍNICA GENERAL DEL NORTE	ATLÂNTICO				
CLÍNICA LAS AMÉRICAS AUNA	ANTIOQUIA				
CLÍNICA LOS NOGALES S.A.S.	BOGOTÁ				
FUNDACIÓN SANTA FÉ DE BOGOTÁ	BOGOTÁ				
HOSPITAL ALMA MÁTER SEDE PRINCIPAL	ANTIOQUIA				
HOSPITAL PABLO TOBÓN URIBE	ANTIOQUIA				
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN RIONEGRO	ANTIOQUIA				
HOSPITAL UNIVERSITARIO MAYOR MÉDERI	BOGOTÁ				
SOCIEDAD MÉDICA RIONEGRO S.A.	ANTIOQUIA				
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL SANTA SOFÍA DE CALDAS	CALDAS				
E.S.E. HOSPITAL GENERAL DE MEDELLÍN LUZ CASTRO DE GUTIÉRREZ	ANTIOQUIA				
E.S.E. HOSPITAL SAN JUAN BAUTISTA	TOLIMA				
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA	BOGOTÁ				
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	HUILA				
HOSPITAL DE CALDAS S.E.S.	CALDAS				
HOSPITAL MILITAR CENTRAL	BOGOTÁ				
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	SANTANDER				
HOSPITAL UNIVERSITARIO DEPARTAMENTAL DE NARIÑO	NARIÑO				
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E.	BOGOTÁ				



Equipamentos de diagnóstico primário



HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
CHRISTUS MUGUERZA HOSPITAL DEL PARQUE	CHIHUAHUA				
DOCTORS HOSPITAL AUNA	MONTERREY				
HOSPITAL ANGELES ACOXPA	CDMX				
HOSPITAL COVADONGA ORIZABA	ORIZABA				
HOSPITAL ESPAÑOL	CDMX				
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX				
HOSPITAL PRIVADO SAN JOSÉ DE CIUDAD OBREGÓN	CIUDAD OBREGÓN				
HOSPITAL REAL SAN JOSÉ	ZAPOCAN				
HOSPITAL SAN JOSÉ TECSALUD	MONTERREY				
HOSPITAL ZAMBRANO HELLION	SAN PEDRO GARZA GARCÍA				
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA FRAY ANTONIO ALCALDE	GUADALAJARA				
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA JUAN I. MENCHACA	GUADALAJARA				
HOSP. GENERAL DE MÉXICO DR. EDUARDO LICEAGA	CDMX				
HOSPITAL GINECO OBSTETRICIA 23 MONTERREY	MONTERREY				
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX				
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY				
INSTITUTO NACIONAL DE PERINATOLOGÍA ISIDRO ESPINOSA DE LOS REYES	CDMX				
ISSSTE CENTRO MÉDICO NACIONAL 20 DE NOVIEMBRE	CDMX				
ISSSTE HOSPITAL REGIONAL GENERAL IGNACIO ZARAGOZA	CDMX				
UNIDAD MÉDICA DE ALTA ESPECIALIDAD HOSP. DE GINECO OBSTETRICIA 4 DR. LUIS CASTELAZO AYALA	CDMX				



Equipamentos de diagnóstico primário

PERU

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
CLÍNICA CENTENARIO PERUANO JAPONESA	LIMA				
CLÍNICA DR. VICTOR PAREDES E.I.R.L.	CUSCO				
CLÍNICA INTERNACIONAL LIMA	LIMA				
CLÍNICA INTERNACIONAL SAN BORJA	LIMA				
CLÍNICA JESÚS DEL NORTE	LIMA				
CLÍNICA PADRE LUIS TEZZA	LIMA				
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA				
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	AREQUIPA				
CLÍNICA TRESA S.A.	PIURA				
HOSPITAL METROPOLITANO S.A.	LAMBAYEQUE				
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	APARELHOS DE RAIOS-X	APARELHOS DE ULTRASSOM	ECOCARDIOGRAFOS	ELETROCARDIOGRAFOS
HOSPITAL ALBERTO LEONARDO BARTON THOMPSON	CALLAO				
HOSPITAL DE APOYO SANTA ROSA	LIMA				
HOSPITAL HIPÓLITO UNANUE DE TACNA	TACNA				
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA				
HOSPITAL NACIONAL ADOLFO GUEVARA VELASCO	CUSCO				
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	LIMA				
HOSPITAL REGIONAL CAJAMARCA	CAJAMARCA				
HOSPITAL REGIONAL DE MOQUEGUA	MOQUEGUA				
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEADES NEOPLÁSICAS	LIMA				
INSTITUTO NACIONAL MATERNO PERINATAL	LIMA				

Se precisar de dados concretos sobre os números de equipamentos para um grupo de hospitais que você deseja incluir na sua carteira de clientes, a GHI oferece relatórios personalizados pagos. **Para mais informações, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health**



3. Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados

Esta tabela mostra a disponibilidade de equipamentos nessa categoria. A quantidade de equipamentos é representada por um gráfico de barras, e o comprimento de cada barra varia de acordo com o país ou região, o tipo de instituição e o tipo de equipamento. Mais barras em azul escuro indicam uma maior disponibilidade de equipamentos, enquanto menos barras em azul escuro sugerem uma disponibilidade menor. Esse formato visual facilita a avaliação dos recursos de cada instituição. Para facilitar a consulta, os hospitais estão listados em ordem alfabética.



ARGENTINA

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL ITALIANO DE BUENOS AIRES	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL ITALIANO DE LA PLATA	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL ITALIANO DE SAN JUSTO AGUSTÍN ROCCA	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
INSTITUTO ALEXANDER FLEMING	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
INSTITUTO MÉDICO DE ALTA COMPLEJIDAD (IMAC)	SALTA	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
SANATORIO ALLENDE CERRO	CÓRDOBA	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
HOSPITAL ÁNGEL CRUZ PADILLA	TUCUMÁN	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL DE NIÑOS DE LA SANTÍSIMA TRINIDAD	CÓRDOBA	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL DE NIÑOS DOCTOR ORLANDO ALASSIA	SANTA FE	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	BUENOS AIRES	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL ESCUELA EVA PERÓN	SANTA FE	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL MUNICIPAL DE URGENCIAS	CÓRDOBA	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL PROVINCIAL NEUQUÉN DOCTOR EDUARDO CASTRO RENDÓN	NEUQUÉN	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL REGIONAL ENRIQUE VERA BARROS	LA RIOJA	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■
HOSPITAL REGIONAL USHUAIA GOBERNADOR ERNESTO M. CAMPOS	TIERRA DEL FUEGO	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■	■ ■ ■ ■ ■

Dados diretos sobre quantidades de equipamentos estão disponíveis para assinantes do HospiScope.

Para assinar a ferramenta, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health



Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados



BRASIL

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
A.C. CAMARGO CANCER CENTER	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL BENEFICÊNCIA PORTUGUESA DE SÃO PAULO (HOSPITAL BP)	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA FACULDADE DE MEDICINA DE RIBEIRÃO PRETO DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL MÁRCIO CUNHA	MINAS GERAIS	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL MOINHOS DE VENTO	RIO GRANDE DO SUL	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL SÍRIO-LIBANÊS	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE PORTO ALEGRE	RIO GRANDE DO SUL	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
UNIDADE REFERENCIADA OSWALDO CRUZ VERGUEIRO	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
COMPLEXO HOSPITALAR DO TRABALHADOR	PARANÁ	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL ALVORADA MOEMA	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL DA RESTAURAÇÃO	PERNAMBUCO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL DE CLÍNICAS DA UFTM	MINAS GERAIS	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL DE CLÍNICAS DA UNICAMP	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL DO CÂNCER I	RIO DE JANEIRO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSP. DO SERVIDOR PÚB. ESTADUAL MORATO DE OLIVEIRA	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL SÃO LUCAS DA PUCRS	RIO GRANDE DO SUL	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
HOSPITAL UNIVERSITÁRIO PEDRO ERNESTO	RIO DE JANEIRO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■
INSTITUTO DO CÂNCER DO ESTADO DE SÃO PAULO	SÃO PAULO	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■	■ ■ ■



Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados

CHILE

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
CENTRO MEDS ANTOFAGASTA	ANTOFAGASTA						
CENTRO MEDS ISABEL LA CATÓLICA	SANTIAGO						
CENTRO MEDS MAIPÚ	SANTIAGO						
CENTRO MEDS RANCAGUA	O'HIGGINS						
CLÍNICA ALEMANA DE TEMUCO	ARAUCANIA						
CLÍNICA ALEMANA VALDIVIA	LOS RÍOS						
CLÍNICA ANTOFAGASTA	ANTOFAGASTA						
CLÍNICA ATACAMA S.A.	ATACAMA						
CLÍNICA BIOBÍO	BIOBÍO						
CLÍNICA INDISA	SANTIAGO						
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
COMPLEJO ASISTENCIAL DR. VÍCTOR RÍOS RUIZ LOS ÁNGELES	BIOBÍO						
COMPLEJO HOSPITALARIO DR. SOTERO DEL RÍO	SANTIAGO						
HOSPITAL BARROS LUCO TRUDEAU	SANTIAGO						
HOSPITAL CARLOS VAN BUREN VALPARAÍSO	VALPARAÍSO						
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	BIOBÍO						
HOSPITAL DE VALDIVIA	LOS RÍOS						
HOSPITAL DR. CÉSAR GARAVAGNO BUROTTO TALCA	MAULE						
HOSPITAL LAS HIGUERAS TALCAHUANO	BIOBÍO						
HOSPITAL REGIONAL DE RANCAGUA	O'HIGGINS						
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO						



Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados



COLÔMBIA

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
CLÍNICA GENERAL DEL NORTE	ATLÁNTICO						
CLÍNICA LAS AMÉRICAS AUNA	ANTIOQUIA						
CLÍNICA LOS NOGALES S.A.S.	BOGOTÁ						
FUNDACIÓN VALLE DEL LILI SEDE PRINCIPAL	VALLE DEL CAUCA						
HOSPITAL ALMA MÁTER SEDE PRINCIPAL	ANTIOQUIA						
HOSPITAL PABLO TOBÓN URIBE	ANTIOQUIA						
HOSPITAL SAN VICENTE FUNDACIÓN MEDELLÍN	ANTIOQUIA						
HOSPITAL UNIVERSITARIO MAYOR MÉDERI	BOGOTÁ						
ONCOMÉDICA S.A.	CÓRDOBA						
SOCIEDAD MÉDICA RIONEGRO S.A.	ANTIOQUIA						
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
CLARENCE LYND NEWBALL MEMORIAL HOSPITAL	SAN ANDRÉS Y PROVIDENCIA						
E.S.E. HOSPITAL CÉSAR URIBE PIEDRAHITA	ANTIOQUIA						
E.S.E. HOSPITAL DE YOPAL NUEVA SEDE	CASANARE						
E.S.E. HOSPITAL DEPARTAMENTAL DE VILLAVICENCIO	META						
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA	BOGOTÁ						
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	HUILA						
HOSPITAL MILITAR CENTRAL	BOGOTÁ						
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	SANTANDER						
HOSPITAL UNIVERSITARIO DEPARTAMENTAL DE NARIÑO	NARIÑO						
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E.	BOGOTÁ						



Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados



HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
CENTRO HOSPITALARIO LA CONCEPCIÓN	SALTILLO						
CHRISTUS MUGUERZA HOSPITAL ALTA ESPECIALIDAD	MONTERREY						
HOSPITAL CIMA HERMOSILLO	HERMOSILLO						
HOSPITAL ESPAÑOL	CDMX						
HOSPITAL GALENIA	CANCÚN						
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX						
HOSPITAL SAN JOSÉ DE QUERÉTARO S.A. DE CV.	QUERÉTARO						
HOSPITAL SAN JOSÉ TECSALUD	MONTERREY						
HOSPITAL ZAMBRANO HELLION	SAN PEDRO GARZA GARCÍA						
OCA HOSPITAL	MONTERREY						
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
HOSPITAL CIVIL DE GUADALAJARA FRAY ANTONIO ALCALDE	GUADALAJARA						
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES 25 MONTERREY	MONTERREY						
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES PUEBLA	PUEBLA						
HOSPITAL DE TRAUMATOLOGÍA MAGDALENA SALINAS DOCTOR VICTORIO DE LA FUENTE	CDMX						
HOSPITAL GENERAL DE MÉXICO DOCTOR EDUARDO LICEAGA	CDMX						
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX						
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY						
INSTITUTO NACIONAL DE CIENCIAS MÉDICAS Y NUTRICIÓN SALVADOR ZUBIRÁN	CDMX						
ISSSTE CENTRO MÉDICO NACIONAL 20 DE NOVIEMBRE	CDMX						
ISSSTE HOSPITAL REGIONAL GENERAL IGNACIO ZARAGOZA	CDMX						



Equipamentos de diagnóstico por imagem avançados

PERU

HOSPITAIS PRIVADOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
CLÍNICA ANGLO AMERICANA	LIMA						
CLÍNICA CENTENARIO PERUANO JAPONESA	LIMA						
CLÍNICA PADRE LUIS TEZZA	LIMA						
CLÍNICA PROVIDENCIA	LIMA						
CLÍNICA RICARDO PALMA	LIMA						
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA						
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	AREQUIPA						
HOSPITAL METROPOLITANO S.A.	LAMBAYEQUE						
HOSPITAL PRIVADO DEL PERÚ S.A.C.	PIURA						
SANNA CLÍNICA SAN BORJA	LIMA						
HOSPITAIS PÚBLICOS	CIDADE	SIST. DE ANGIOGRAFIA	CÂM. GAMA	TOMÓGRAFOS	RES. MAG.	AP. PET	ARCOS CIRÚRGICOS
HOSPITAL ALBERTO LEONARDO BARTON THOMPSON	CALLAO						
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA						
HOSPITAL NACIONAL ARZOBISPO LOAYZA	LIMA						
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	LIMA						
HOSPITAL NACIONAL EDGARDO REBAGLIATI MARTINS	LIMA						
HOSPITAL NACIONAL GUILLERMO ALMENARA IRIGOYEN	LIMA						
HOSPITAL REGIONAL DE MOQUEGUA	MOQUEGUA						
INSTITUTO NACIONAL DE CIENCIAS NEUROLÓGICAS	LIMA						
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEZAS NEOPLÁSICAS	LIMA						
INSTITUTO NACIONAL DE SALUD DEL NIÑO SAN BORJA	LIMA						

Se precisar de dados concretos sobre os números de equipamentos para um grupo de hospitais que você deseja incluir na sua carteira de clientes, a GHI oferece relatórios personalizados pagos. **Para mais informações, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health**



4. Tratamento oncológico

Esta tabela mostra a disponibilidade de equipamentos nessa categoria. A quantidade de equipamentos é representada por um gráfico de barras, e o comprimento de cada barra varia de acordo com o país ou região, o tipo de instituição e o tipo de equipamento. Mais barras em azul escuro indicam uma maior disponibilidade de equipamentos, enquanto menos barras em azul escuro sugerem uma disponibilidade menor. Esse formato visual facilita a avaliação dos recursos de cada instituição. Para facilitar a consulta, os hospitais estão listados em ordem alfabética.

ARGENTINA

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
HOSPITAL ALEMÁN	BUENOS AIRES			
HOSPITAL ITALIANO DE BUENOS AIRES	BUENOS AIRES			
HOSPITAL ITALIANO DE SAN JUSTO AGUSTÍN ROCCA	BUENOS AIRES			
INSTITUTO ALEXANDER FLEMING	BUENOS AIRES			
INSTITUTO ARGENTINO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO S.A.	BUENOS AIRES			
INSTITUTO MÉDICO DE ALTA COMPLEJIDAD (IMAC)	SALTA			
INSTITUTO PRIVADO CLÍNICO QUIRÚRGICO DE DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO IPENSA S.A.	BUENOS AIRES			
SANATORIO 9 DE JULIO S.A.	TUCUMÁN			
SANATORIO FRANCHIN	BUENOS AIRES			
SANATORIO GÜEMES	BUENOS AIRES			

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
HOSPITAL DE CLÍNICAS JOSÉ DE SAN MARTÍN	BUENOS AIRES			
HOSPITAL EL CRUCE DR. NÉSTOR CARLOS KIRCHNER	BUENOS AIRES			
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS BERNARDINO RIVADAVIA	BUENOS AIRES			
HOSPITAL GENERAL DE AGUDOS DONACIÓN F. SANTOJANNI	BUENOS AIRES			
HOSPITAL INTERZONAL GENERAL DE AGUDOS DOCTOR PROFESOR RODOLFO ROSSI	BUENOS AIRES			
HOSPITAL MUNICIPAL LEANDRO N. ALEM	BUENOS AIRES			
HOSPITAL PÚBLICO MATERNO INFANTIL	SALTA			
HOSPITAL SAN BERNARDO	SALTA			
HOSPITAL ZONAL GENERAL AGUDOS NARCISO LÓPEZ	BUENOS AIRES			
MATERNIDAD PROVINCIAL DOCTORA TERESITA BAIGORRIA	SAN LUIS			

Dados diretos sobre quantidades de equipamentos estão disponíveis para assinantes do HospiScope.

Para assinar a ferramenta, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health



Tratamento oncológico



BRASIL

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
A.C. CAMARGO CANCER CENTER	SÃO PAULO			
CEONC - HOSPITAL DO CÂNCER	PARANÁ			
FUNDAÇÃO CECON	AMAZONAS			
FUNDAÇÃO NAPOLEÃO LAUREANO	PARAÍBA			
HOSPITAL DO CÂNCER DE MURIAÉ	MINAS GERAIS			
HOSPITAL MÁRCIO CUNHA	MINAS GERAIS			
HOSPITAL REGIONAL DO OESTE	SANTA CATARINA			
IBCC ONCOLOGIA	SÃO PAULO			
INSTITUTO DO CÂNCER ARNALDO VIEIRA DE CARVALHO	SÃO PAULO			
SANTA CASA DE MISERICÓRDIA DE MACEIÓ	ALAGOAS			
HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
CENTRO DE REFERÊNCIA DA SAÚDE DA MULHER	SÃO PAULO			
HOSPITAL DA MULHER HELONEIDA STUDART	RIO DE JANEIRO			
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA UNIVERSIDADE FEDERAL DE GOIÁS	GOIÁS			
HOSPITAL DAS CLÍNICAS DA UNIVERSIDADE FEDERAL DE PERNAMBUCO	PERNAMBUCO			
HOSPITAL DO CÂNCER III	RIO DE JANEIRO			
HOSPITAL MATERNO INFANTIL PRESIDENTE VARGAS	RIO GRANDE DO SUL			
HOSPITAL MUNICIPAL DR. WALDEMAR TEBALDI	SÃO PAULO			
HOSPITAL REGIONAL DE SOBRADINHO	DISTRITO FEDERAL			
HOSPITAL UNIVERSITÁRIO DE BRASÍLIA	DISTRITO FEDERAL			
MÁRIO PALMÉRIO HOSPITAL UNIVERSITÁRIO	MINAS GERAIS			



Tratamento oncológico

CHILE

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
CENTRO MEDS ANTOFAGASTA	ANTOFAGASTA			
CENTRO MEDS ISABEL LA CATÓLICA	SANTIAGO			
CLÍNICA ALEMANA DE TEMUCO	ARAUCANÍA			
CLÍNICA ALEMANA VALDIVIA	LOS RÍOS			
CLÍNICA IQUIQUE	TARAPACÁ			
CLÍNICA LAS CONDES	SANTIAGO			
CLÍNICA REÑACA	VALPARAÍSO			
CLÍNICA RÍO BLANCO	VALPARAÍSO			
INSTITUTO ONCOLÓGICO FALP	SANTIAGO			
SANATORIO ALEMÁN SAN PEDRO	BIOBÍO			
HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
COMPLEJO ASISTENCIAL DR. VÍCTOR RÍOS RUIZ LOS ÁNGELES	BIOBÍO			
COMPLEJO HOSPITALARIO SAN JOSÉ	SANTIAGO			
HOSPITAL CARLOS VAN BUREN VALPARAÍSO	VALPARAÍSO			
HOSPITAL CLÍNICO DR. FÉLIX BULNES	SANTIAGO			
HOSPITAL CLÍNICO REGIONAL DR. GUILLERMO GRANT BENAVENTE CONCEPCIÓN	BIOBÍO			
HOSPITAL DE VALDIVIA	LOS RÍOS			
HOSPITAL DR. CÉSAR GARAVAGNO BUROTTO TALCA	MAULE			
HOSPITAL LAS HIGUERAS TALCAHUANO	BIOBÍO			
HOSPITAL SAN CAMILO DE SAN FELIPE	VALPARAÍSO			
HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS DE SANTIAGO	SANTIAGO			



Tratamento oncológico



COLÔMBIA

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
CENTRO POLICLÍNICO DEL OLAYA	BOGOTÁ			
CLÍNICA DEL SENO IPS LTDA.	AMAZONAS			
CLÍNICA EL ROSARIO SEDE EL TESORO	ANTIOQUIA			
CLÍNICA GENERAL DEL NORTE	ATLÁNTICO			
CLÍNICA LA ASUNCIÓN	ATLÁNTICO			
CLÍNICA LAS AMÉRICAS AUNA	ANTIOQUIA			
FUNDACIÓN SANTA FE DE BOGOTÁ	BOGOTÁ			
FUNDACIÓN VALLE DEL LILI SEDE PRINCIPAL	VALLE DEL CAUCA			
ONCOMÉDICA S.A.	CÓRDOBA			
SOCIEDAD MÉDICA RIONEGRO S.A.	ANTIOQUIA			

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
E.S.E. HOSPITAL CÉSAR URIBE PIEDRAHITA	ANTIOQUIA			
E.S.E. HOSPITAL MANUEL URIBE ÁNGEL	ANTIOQUIA			
E.S.E. HOSPITAL SAN JUAN DE DIOS RIONEGRO ANTIOQUIA	ANTIOQUIA			
E.S.E. HOSPITAL SAN RAFAEL	ANTIOQUIA			
E.S.E. HOSPITAL SAN VICENTE DE PAÚL	ANTIOQUIA			
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO DE LA SAMARITANA	BOGOTÁ			
E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	HUILA			
HOSPITAL MILITAR CENTRAL	BOGOTÁ			
HOSPITAL UNIVERSITARIO DE SANTANDER	SANTANDER			
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA E.S.E.	BOGOTÁ			



Tratamento oncológico



HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
CHRISTUS MUGUERZA HOSPITAL ALTA ESPECIALIDAD	MONTERREY			
CLÍNICA MATERNIDAD JARDINES	MICHOACÁN DE OCAMPO			
HOSPITAL ANGELES CHIHUAHUA	CHIHUAHUA			
HOSPITAL MÉDICA SUR	CDMX			
HOSPITAL PRIVADO SAN JOSÉ DE CIUDAD OBREGÓN	OBREGÓN			
HOSPITAL REAL DE MINAS S.A. DE C.V.	FRESNILLO			
HOSPITAL SAN JOSÉ TECSALUD	MONTERREY			
HOSPITAL SIENA DEL MORAL	JARDINES DEL MORAL			
HOSPITAL ZAMBRANO HELLION	MONTERREY			
OCA HOSPITAL	MONTERREY			
HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
CENTRO ONCOLÓGICO ESTATAL ISSEMYM	TOLUCA DE LERDO			
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES 25 MONTERREY	MONTERREY			
HOSPITAL DE ESPECIALIDADES PUEBLA	PUEBLA			
HOSPITAL DE ONCOLOGÍA CENTRO MÉDICO NACIONAL SIGLO XXI	CDMX			
HOSPITAL JUÁREZ DE MÉXICO	CDMX			
HOSPITAL UNIVERSITARIO DOCTOR JOSÉ ELEUTERIO GONZÁLEZ	MONTERREY			
INSTITUTO NACIONAL DE CANCEROLOGÍA	CDMX			
INSTITUTO NACIONAL DE CIENCIAS MEDICAS Y NUTRICIÓN SALVADOR ZUBIRÁN	CDMX			
ISSSTE CENTRO MÉDICO NACIONAL 20 DE NOVIEMBRE	CDMX			
ISSSTE HOSPITAL REGIONAL CENTENARIO DE LA REVOLUCIÓN MEXICANA	EMILIANO ZAPATA			



Tratamento oncológico

PERU

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
CLÍNICA ANGLO AMERICANA	LIMA			
CLÍNICA JAVIER PRADO	LIMA			
CLÍNICA MONTEFIORI	LIMA			
CLÍNICA PROVIDENCIA	LIMA			
CLÍNICA RICARDO PALMA	LIMA			
CLÍNICA SAN FELIPE S.A.	LIMA			
CLÍNICA SAN PABLO	LIMA			
CLÍNICA SAN PABLO AREQUIPA	AREQUIPA			
CLÍNICA SAN VICENTE	ICA			
HOSPITAL PRIVADO DEL PERÚ S.A.C.	PIURA			

HOSPITAIS HOSPITALS	CIDADE	ACELERADORES LINEARES	MÁQUINAS DE RADIOTERAPIA	APARELHOS DE MAMOGRAFIA
HOSPITAL ALBERTO LEONARDO BARTON THOMPSON	CALLAO			
HOSPITAL DE APOYO SANTA ROSA	LIMA			
HOSPITAL MARÍA AUXILIADORA	LIMA			
HOSPITAL NACIONAL ARZOBISPO LOAYZA	LIMA			
HOSPITAL NACIONAL CAYETANO HEREDIA	LIMA			
HOSPITAL NACIONAL EDGARDO REBAGLIATI MARTINS	LIMA			
HOSPITAL NACIONAL GUILLERMO ALMENARA IRIGOYEN	LIMA			
HOSPITAL REGIONAL DE MOQUEGUA	MOQUEGUA			
HOSPITAL VÍCTOR LAZARTE ECHEGARAY	LA LIBERTAD			
INSTITUTO NACIONAL DE ENFERMEADES NEOPLÁSICAS	LIMA			

Se precisar de dados concretos sobre os números de equipamentos para um grupo de hospitais que você deseja incluir na sua carteira de clientes, a GHI oferece relatórios personalizados pagos. **Para mais informações, entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health**



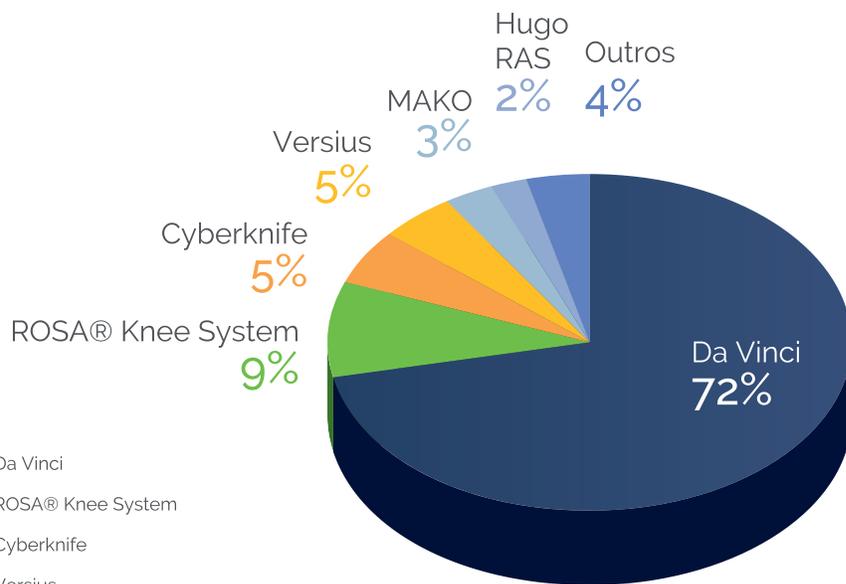
Parte 5

Insights sobre cirurgias robóticas

O gráfico circular abaixo oferece uma análise visual dos sistemas de cirurgia robótica mais utilizados em vários países, fornecendo insights valiosos sobre tendências globais. Com o aumento da adoção dessas tecnologias de ponta no setor de saúde, entender as preferências regionais é essencial para as empresas manterem sua vantagem competitiva.

Países representados no gráfico

- Argentina
- Brasil
- Chile
- Colômbia
- Costa Rica
- Equador
- México
- Panamá
- Puerto Rico
- República Dominicana
- Uruguai
- Venezuela



Os sistemas Da Vinci incluem os modelos X, Xi, Si e sistemas reconicionados. A categoria "Outros" inclui os sistemas Brainlab, MARS, NAVIO, TOUMAI e VELYS.



Para uma análise mais minuciosa do panorama da cirurgia robótica na América Latina, **entre em contato conosco pelo e-mail info@ghi.health. Podemos fornecer relatórios e dados personalizados** adaptados às necessidades específicas da sua empresa.

Posfácio

Agradecemos seu interesse em explorar o HospiRank 2025. Acreditamos que as informações estratégicas aqui fornecidas permitirão à sua organização aproveitar melhor as oportunidades que surgirem no dinâmico ecossistema de saúde da América Latina e ajudarão em suas decisões de posicionamento no mercado.

A Global Health Intelligence oferece uma ampla variedade de soluções analíticas avançadas, como benchmarking, modelagem de tendência de vendas, análise da concorrência e outros serviços especializados, para produzir dados de inteligência mais detalhados, práticos e adaptados aos seus objetivos comerciais específicos.

Nossas informações são fundamentadas em dados concretos e permitem a tomada de decisões altamente calibradas e alinhadas a resultados comerciais mensuráveis, esteja sua organização avaliando a introdução de novos produtos no mercado, desenvolvendo recursos de telessaúde ou otimizando estratégias de vendas.

Com a Global Health Intelligence como parceira estratégica, os objetivos de desempenho de mercado da sua organização deixarão de ser metas aspiracionais e passarão a ser imperativos atingíveis. Para saber como nossas consultorias especializadas podem melhorar as métricas de sucesso de sua organização, entre em contato com a nossa equipe de soluções ao cliente pelo e-mail info@ghi.health ou acesse intelligence.health.

Atenciosamente,

Equipe da Global Health Intelligence



Os *rankings* de hospitais latino-americanos apresentados no HospiRank 2025 foram desenvolvidos pela Global Health Intelligence (GHI), com base no HospiScope, o maior banco de dados do mundo sobre hospitais latino-americanos.



95 Merrick Way, 3rd Floor
Coral Gables, FL 33134
(305) 938-0234

intelligence.health

© 2025 Global Health Intelligence. Todos os direitos reservados