

Pulso del mercado médico latinoamericano

Datos clave y perspectivas sobre la industria de equipos médicos

Colombia

GH ha estado monitoreando las tendencias de atención médica así como las tendencias del mercado y los precios de los productos médicos en América Latina durante la crisis del COVID-19. Nuestro equipo de analistas y expertos en el país ha entrevistado a personalidades de compañías importantes, distribuidores y especialistas en adquisiciones de forma regular para entender cómo la pandemia, las cadenas de suministro del mercado global y la política gubernamental, están

afectando los resultados de salud de los pacientes y la dinámica del mercado de salud.

Reportamos consistentemente datos y perspectivas locales sobre el mercado colombiano, basado en investigaciones realizadas con médicos, líderes de la industria y expertos del mercado de dispositivos médicos, productos médicos y equipos quirúrgicos.

El mercado colombiano de equipos médicos

La crisis del Covid-19 cambió la forma en que los hospitales operan sus presupuestos.

- Hubo un crecimiento significativo en los ventas de dispositivos médicos utilizados para el tratamiento de pacientes con Covid, especialmente ventiladores (BIV) y sistemas de monitoreo de pacientes (CM) y camas de monitoreo de pacientes (CM).
- Los distribuidores de equipos médicos esperan un crecimiento de las ventas a corto plazo de equipos de protección, otros equipos relacionados con Covid y productos utilizados para el manejo de emergencias en un 20-25%. Los productos genéricos lideran el crecimiento por que los hospitales que experimentan reducciones en sus presupuestos se están volviendo más conscientes en productos premium más que el volumen de venta sobre eficiencia.
- Sin embargo, los compra hospitales de dispositivos médicos y equipos para procedimientos especializados han disminuido y no se espera que se recuperen tanto que los compras de recuperación siguen siendo mayor proporción de recuperación y se normaliza el volumen de procedimientos especializados en los hospitales.
- Los hospitales están más que recuperan el volumen normal de procedimientos en un plazo de 6 a 9 meses.

"La mayor parte del presupuesto ha cambiado debido a que hay una inversión bastante grande en equipos de protección personal para todos los trabajadores de salud. Esto fue un gasto imprevisto que ha afectado el presupuesto del hospital, los presupuestos de equipos médicos han bajado no sólo por el Covid. Lo que les ayuda con los ingresos de los pacientes y cuando bajan los ingresos de los pacientes, la compra de equipos disminuye."

—Gerente de Adquisiciones, Clínica privada de Guatiquete, Colombia (marzo de 2020)

"Aunque es una situación desafiante, esperamos que los presupuestos de los hospitales vuelvan al mismo nivel, gracias al Covid, en aproximadamente un año y medio."

—Gerente de Adquisiciones, Distribuidor nacional de equipos quirúrgicos e instrumentos médicos, Colombia (marzo de 2020)